

VYSOKÁ ŠKOLA BÁŇSKÁ – TECHNICKÁ UNIVERZITA OSTRAVA

EKONOMICKÁ FAKULTA

KATEDRA MANAGEMENTU

Provedení finanční analýzy ve vybrané společnosti

Financial Analysis Elaboration in a Selected Company

Student: Nikola Štěpánová

Vedoucí bakalářské práce: Ing. Terezie Bartusková

Ostrava 2015

VŠB - Technická univerzita Ostrava
Ekonomická fakulta
Katedra managementu

Zadání bakalářské práce

Student: **Nikola Štěpánová**
Studijní program: B6208 Ekonomika a management
Studijní obor: 6208R037 Management
Téma: **Provedení finanční analýzy ve vybrané společnosti**
Financial Analysis Elaboration in a Selected Company

Zásady pro vypracování:

1. Úvod
2. Teoretická východiska finanční analýzy
3. Popis společnosti
4. Praktická aplikace vybraných metod finanční analýzy
5. Návrhy a doporučení
6. Závěr

Seznam použité literatury

Seznam zkratk

Prohlášení o využití výsledků bakalářské práce

Seznam příloh

Přílohy

Seznam doporučené odborné literatury:

DLUHOŠOVÁ, Dana. *Finanční řízení a rozhodování podniku*. 3. upr. vyd. Praha: Ekopress, 2010. ISBN 978-80-8692-968-2.

GRÜNWARD, Rolf a Jaroslava, HOLEČKOVÁ. *Finanční analýza a plánování podniku*. Praha: Ekopress, 2007. ISBN 978-80-86929-26-2.

RŮČKOVÁ, Petra. *Finanční analýza*. 4. aktualiz. vyd. Praha: Grada, 2011. ISBN 978-80-247-3916-8.

Formální náležitosti a rozsah bakalářské práce stanoví pokyny pro vypracování zveřejněné na webových stránkách fakulty.

Vedoucí bakalářské práce: **Ing. Terezie Bartusková**

Datum zadání: 21.11.2014

Datum odevzdání: 07.05.2015

doc. Ing. Petra Horváthová, Ph.D.
vedoucí katedry



prof. Dr. Ing. Dana Dluhošová
děkanka fakulty

Místopřísečné prohlášení

Prohlašuji, že předloženou bakalářskou práci jsem celou vypracovala samostatně na základě uvedené literatury. Přílohy jsou z materiálů společnosti.

V Ostravě dne7.5.2015.....



.....
Nikola Štěpánová

Obsah

1. Úvod	5
2. Teoretická východiska finanční analýzy	6
2.1. Původ finanční analýzy	7
2.2. Uživatelé finanční analýzy	8
2.3. Externí a interní finanční analýza	9
2.4. Zdroje informací potřebné k finanční analýze	9
2.4.1. Rozvaha	10
2.4.2. Výkaz zisku a ztráty	11
2.4.3. Cash flow	12
2.4.4. Výroční zpráva	14
2.4.5. Vzájemné provázanosti a souvztažnosti mezi účetními výkazy	14
2.5. Metody finanční analýzy	14
2.5.1. Horizontální analýza (analýza vývojových trendů)	15
2.5.2. Vertikální analýza (procentní rozbor komponent, strukturální analýza)	16
2.5.3. Poměrová analýza	16
2.6. Souhrnné indexy hodnocení podniku	25
2.6.1. Altmanův model	25
2.6.2. Indexy IN	27
2.6.3. Kralický test	28
3. Popis společnosti	30
4. Praktická aplikace vybraných metod finanční analýzy	31
4.1. Horizontální analýza	31
4.1.1. Horizontální analýza aktiv	31
4.1.2. Horizontální analýza pasiv	33
4.1.3. Horizontální analýza výkazu zisku a ztráty	35
4.2. Vertikální analýza	37
4.2.1. Vertikální analýza aktiv	37
4.2.2. Vertikální analýza pasiv	38
4.2.3. Vertikální analýza výkazu zisku a ztráty	39
4.3. Analýza poměrových ukazatelů	40
4.3.1. Ukazatele rentability	40
4.3.2. Ukazatele likvidity	42
4.3.3. Ukazatele aktivity	44
4.3.4. Ukazatele finanční stability a zadluženosti	45
4.4. Souhrnné indexy hodnocení podniku	48

4.4.1. Bankrotní modely	48
4.4.2. Bonitní modely	50
5. Návrhy a doporučení	52
6. Závěr.....	55
Seznam použité literatury	56
Seznam zkratek	57
Prohlášení o využití výsledků bakalářské práce	
Seznam příloh	
Přílohy	

1. Úvod

Tématem této bakalářské práce je provedení finanční analýzy ve vybrané společnosti, konkrétně ve společnosti EBG plastics, s.r.o.

Pod finanční analýzou si mnohdy lze představit finance a čas, které jsou pro firmu důležitou a neodmyslitelnou částí. Finanční analýza slouží k zhodnocení finančního zdraví společnosti a je významnou součástí všech aktivit v podniku. Vyhodnocením finanční výkonnosti podniku lze zjistit, v čem firma vyniká a v čem naopak zaostává a tímto byla schopna navrhnout řešení případné problematiky. Management firmy by si měl pravidelně zjišťovat své náklady a výnosy, ze kterých si pak určí svůj výsledek hospodaření za dané období a určí tak, zda se přiblížil svému vytyčenému cíli. Významné části, které ve společnosti byly úspěšné, by nadále měla opakovat a problémové oblasti pak eliminovat v co nejkratším čase a tím zabránit dalším možným problémům. A proto, aby nedocházelo k těmto problémům, by si firma měla vyhodnocovat svou finanční situaci a tím zlepšovat svou výkonnost a efektivnost.

Cílem této bakalářské práce je pomocí horizontální, vertikální a poměrové analýzy a také použitím souhrnných indexů zhodnotit finanční zdraví vybrané společnosti EBG plastics, s.r.o. v letech 2011-2013. Finanční analýza znázorní, zda bude firma prosperující či bude směřovat k úpadku.

Bakalářská práce se skládá ze dvou celků a to z teoretické části a praktické části. V prvním celku je vysvětlen pojem finanční analýza a k čemu slouží. Dále jsou popsány jednotlivé metody, které budou následně aplikovány v praktické části bakalářské práce. V druhé části bude charakterizována společnost EBG plastics, s.r.o., včetně její historie a dále tato část bude obsahovat analýzu vybraných metod, které budou aplikovány na tuto vybranou společnost.

Výsledky budou komplexně posouzeny a bude navrženo doporučení na případné zlepšení současného stavu.

2. Teoretická východiska finanční analýzy

Existuje mnoho způsobů, jak definovat pojem „finanční analýza“. „V zásadě nejvýstižnější definicí je však ta, která říká, že finanční analýza představuje systematický rozbor získaných dat, která jsou obsažena především v účetních výkazech“ (Růčková, 2011, s. 9). Veškeré finanční analýzy v sobě zaznamenávají hodnocení podnikové minulosti, současnosti a také předpovídání finančních podmínek v budoucnosti (Růčková, 2011).

Finanční analýza je nezbytná k posouzení vnitřních operací a činností optimalizujících zisk a snižujících riziko v podniku (Shim a Siegel, 2007). Pomáhá také odhalit, zda je podnik schopen včas splácet své závazky. Průběžná znalost finančního stavu podniku umožňuje manažerům vhodně se rozhodovat v různých situacích, jako např. v získávání finančních zdrojů, ve stanovení optimální finanční struktury, při alokaci volných peněžních prostředků, při poskytování obchodních úvěrů, při rozdělování zisku apod.

Finanční analýzu pro své další rozhodování a posuzování využívají nejen samotní manažeři podniku, ale i investoři, obchodní partneři, státní instituce, zahraniční instituce, zaměstnanci, auditoři, konkurenti, burzovní makléři a také odborná veřejnost (Knápková a Pavelková, 2010).

Při zpracování finanční analýzy se jedná o nalezení slabin ve finančním zdraví podniku, které by v budoucnu mohly vést k problémům, a identifikaci silných stránek souvisejících s budoucím zhodnocením majetku podniku.

Mezi základní cíle finančního řízení podniku patří především dosahování finanční stability, kterou je možno klasifikovat pomocí dvou základních kritérií:

- **schopnost vytvářet zisk, zajišťovat přírůstek majetku a zhodnocovat vložený kapitál** – na toto kritérium je kladen největší důraz, jelikož vystihuje podstatu podnikání jako takového, neboť každý vstupuje do podnikání s prvotní myšlenkou rozšířit vlastní bohatství,
- **zajištění platební schopnosti podniku** – na první pohled tento cíl vypadá jako druhotný, ale je potřeba myslet na to, že bez platební schopnosti většinou není možné dále fungovat a představuje konec podnikatelské činnosti společnosti.

Finanční analýza se neřadí pouze do finančního řízení, ale také má svůj vliv na podnik jako na celek. Uvést lze např. to, že je součástí marketingové SWOT analýzy¹, ovlivňuje celou řadu rozhodovacích procesů v podniku (Růčková, 2011).

2.1. Původ finanční analýzy

Původ finanční analýzy je s největší pravděpodobností starý jako vznik peněz. Vlastí finanční analýzy jsou pravděpodobně Spojené státy americké, kdy se ze začátku se jednalo pouze o teoretické práce, které nebyly prakticky analyzovány. Prakticky jsou finanční analýzy aplikovány už po několik desetiletí. Struktura těchto analýz se přeměnila tehdy, kdy se začaly používat moderní technologie, jako jsou např. počítače. Finanční analýza se zpočátku prokazovala tím, že vykazovala absolutní změnu v účetních výsledcích. Později se zjistilo, že rozvaha a výkaz zisku a ztráty jsou zdrojem pro získání přehledu o úvěrové schopnosti podniku.

V Čechách se za počátek finanční analýzy bere počátek 20. století, v literatuře se poprvé objevil pojem „analýza bilanční“². Období před druhou světovou válkou je obdobím bilančních analýz, kdežto období po druhé světové válce se začal objevovat nový název a to „finanční analýza“ (Růčková, 2011).

¹ SWOT analýza hodnotí silné stránky, slabé stránky, příležitosti a hrozby společnosti.

² Analýza bilanční se objevuje ve spise *Bilance akciových společností*, který sepsal prof. dr. Pazourek

2.2. Uživatelé finanční analýzy

Dle Kovanicové et al. (1997) se o finanční analýzu podniku zajímají kromě manažerů také další uživatelé, a to z různých důvodů. Těmito uživateli jsou:

- **současní investoři** – např. akcionáři a společníci společnosti, zajímají se především o likviditu a stabilitu společnosti, chtějí se přesvědčit o tom, zda své peníze vhodně uložili,
- **potenciální investoři** – hledají pomocí finanční analýzy vhodný subjekt, do kterého umístí své volné peněžní prostředky,
- **obchodní partneři** – dodavatelé si na základě znalosti finanční situace volí nejvhodnějšího odběratele, kdežto odběratelé si zjišťují jak je podnik seriózní,
- **banky a obdobní věřitelé** – poskytují úvěry a prostřednictvím finanční analýzy si ověřují, jeli podnik schopen uhradit úroky i splátky,
- **burzovní makléři** – informace finanční analýzy potřebují průběžně, aby rozhodování při obchodování s cennými papíry bylo co nejúspěšnější,
- **stát a jeho orgány** – informace z finanční analýzy jsou důležité pro tvorbu daňové politiky a také pro její korekci, dále pro kontrolu plnění daňových povinností či monitorování vládní politiky,
- **konkurenční firmy** – výsledky jsou důležité pro srovnávání s jejich vlastními výsledky a především k odhalení silných a slabých stránek konkurenčního podniku,
- **auditoři, účetní znalci, daňoví poradci** – prostřednictvím finanční analýzy identifikují nedostatky a doporučují postupy, kterými lze dojít k nápravě,
- **zaměstnanci** – pro zaměstnance jsou důležité finanční informace kvůli jistotě zaměstnání, ale také ze sociálních a mzdových hledisek.

2.3. Externí a interní finanční analýza

Finanční analýzu podniku lze rozčlenit do dvou daných oblastí a to:

- **externí finanční analýza** - vyplývá ze zveřejňovaných a veřejně přístupných finančních, zejména účetních informací,
- **interní finanční analýza** - jsou zde k dispozici informace z finančního účetnictví, informace z manažerského nebo nákladového účetnictví, z podnikových kalkulací, plánu či statistiky.

„Rozlišení těchto dvou úrovní finanční analýzy je klíčové pro pochopení cílů, které se mají pomocí analýzy dosáhnout. Obecně je cílem finanční analýzy poznat finanční zdraví (angl. Financial Health) firmy, identifikovat slabé stránky (již propuklé nebo latentní „choroby“), které by mohly firmě v budoucnu působit menší či větší problémy, a naopak stanovit její silné stránky, o kterých by mohla v budoucnu opírat svou činnost“ (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 14).

2.4. Zdroje informací potřebné k finanční analýze

Kvalita informací, která ovlivňuje úspěšnost finanční analýzy, závisí na poskytnutých vstupních informacích. Měly by být hlavně kvalitní, ale také komplexní. Je nutné zachytit, pokud možné veškerá možná data, která by mohla zkreslit výsledky finanční analýzy podniku. Základní data jsou nejčastěji získávána z účetních výkazů (Růčková, 2011).

Účetními výkazy jsou rozvaha, výkaz zisku a ztráty, výkaz cash flow a příloha k účetní závěrce. Cennými informacemi pro finanční analýzu jsou také výroční zprávy. Další informace lze získat ze zpráv samotného vrcholového vedení podniku, ze zpráv vedoucích pracovníků či auditorů, z firemní statistiky produkce, poptávky, odbytu i zaměstnanosti, z oficiálních ekonomických statistik, z burzovního zpravodajství, z komentářů odborného tisku a v poslední řadě z nezávislých hodnocení a prognóz (Knápková a Pavelková, 2010).

2.4.1. Rozvaha

Podle Knápkové a Pavelkové (2010) je rozvaha základním účetním výkazem každé společnosti. Podává informace o tom, jaký majetek má společnost ve vlastnictví (aktiva) a z jakých zdrojů jej financovala (pasiva).

Aktiva jsou majetkem společnosti. Majetková struktura společnosti představuje detailní strukturu aktiv společnost. Aktivy také chápeme celkovou výši ekonomických zdrojů, které podnik v určitém časovém okamžiku má k dispozici. Aktiva členíme především z hlediska jejich upotřebitelnosti, což je členění podle likvidity. K položkám nejméně likvidním řadíme fixní aktiva a dlouhodobý majetek, kdežto k nejlíkvnějším položkám patří krátkodobý majetek.

Stranu pasiv je možné nazvat jako stranu zdrojů financování společnosti. Na této straně se také klasifikuje finanční struktura. Finanční strukturou je struktura podnikového kapitálu, ze kterého je financován majetek společnosti. Rozlišují se zde zdroje financování, a to vlastní a cizí zdroje (Růčková, 2011).

„Rozvaha se vždy sestavuje k určitému datu a musí platit, že aktiva se rovnají pasivům“ (Knápková a Pavelková, 2010, s. 21). Struktura rozvahy je zobrazena v Tab. 2.1.

Tab. 2.1: Struktura rozvahy

AKTIVA	PASIVA
Pohledávky za upsaný ZK	Vlastní kapitál
Dlouhodobý majetek	Základní kapitál
Dlouhodobý nehmotný majetek	Kapitálové fondy
Dlouhodobý hmotný majetek	Rezervní fondy
Dlouhodobý finanční majetek	VH minulých let
	VH běžného účetního období
Oběžná aktiva	Cizí zdroje
Zásoby	Rezervy
Krátkodobé pohledávky	Krátkodobé závazky
Dlouhodobé pohledávky	Dlouhodobé závazky
Krátkodobý finanční majetek	Bankovní úvěry a výpomoci
Časové rozlišení	Časové rozlišení

Zdroj: Knápková, Pavelková (2010)

2.4.2. Výkaz zisku a ztráty

Výkaz zisku a ztráty zachycuje vztah mezi výnosy a náklady. Pomocí výkazu zisku a ztráty získává podnik informace o dosaženém hospodářském výsledku. Vztah mezi výnosy a náklady zobrazuje následující vzorec (2.1).

$$\text{výnosy (tržby)} - \text{náklady} = \text{zisk} \quad (2.1)$$

Výnosy představují peníze, které podnik získal ze všech svých aktivit za dané účetní období bez ohledu na to, zda došlo k jejich následnému inkasu. **Náklady** jsou peněžní částky, které podnik v daném účetním období vynaložil k tomu, aby získal výnosy (Vochozka, 2011).

„Výkaz zisku a ztráty slouží k posouzení schopnosti podniku zhodnocovat vložený kapitál“ (Grünwald a Holečková, 2007, s. 41). „Výkaz zisku a ztráty je sestavován při uplatnění tzv. **akruálního principu**, který znamená, že transakce jsou zachycovány a vykazovány v období, jehož se časově i věcně týkají, nikoliv podle toho, zda došlo v daném období k peněžnímu příjmu nebo výdaji“ (Grünwald a Holečková, 2007, s. 41).

Výnosy se uznávají v období, ve kterém byly realizovány – **realizační princip**, např. vyskladem, dodáním zboží zákazníkovi apod. a to bez ohledu na to zda došlo v témž období k jejich úhradě. V Tab. 2.2 je zobrazena struktura výkazu zisku a ztráty.

Tab. 2.2: Struktura výkazu zisku a ztráty

I. OBCHODNÍ ČINNOST
+tržby za prodej zboží
- náklady vynaložené na prodané zboží
= OBDHODNÍ MARŽE
II. VÝROBNÍ ČINNOST
+ tržby za prodej vlastních výrobků a služeb
+/- změna stavu zásob vlastní činnosti
+ aktivace (materiálu, zboží a dlouhodobého majetku, vyrobených ve vlastní režii a vnitropodnikových služeb)
- výkonová spotřeba (materiál, energie, služby)
= PŘIDANÁ HODNOTA
- osobní náklady (mzdy, odměny, sociální zabezpečení)
- daně a poplatky (kromě daně z příjmu)
- odpisy dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku
- ostatní provozní výnosy a náklady
= PROVOZNÍ VÝSLEDEK HOSPODAŘENÍ
III. FINANČNÍ ČINNOST
+ finanční výnosy
- finanční náklady
= FINANČNÍ VÝSLEDEK HOSPODAŘENÍ
PROVOZNÍ VÝSLEDEK HOSPODAŘENÍ
+/- FINANČNÍ VÝSLEDEK HOSPODAŘENÍ
- daň z příjmů za běžnou činnost
= VÝSLEDEK HOSPODAŘENÍ ZA BĚŽNOU ČINNOST
IV. MIMOŘÁDNÁ ČINNOST
+ mimořádné výnosy
- mimořádné náklady
- daň z příjmů z mimořádné činnosti
= MIMOŘÁDNÝ VÝSLEDEK HOSPODAŘENÍ
VÝSLEDEK HOSPODAŘENÍ ZA BĚŽNOU ČINNOST
+ MIMOŘÁDNÝ VÝSLEDEK HOSPODAŘENÍ
= VÝSLEDEK HOSPODAŘENÍ ZA ÚČETNÍ OBDOBÍ

Zdroj: Grünwald, Holečková (2007)

2.4.3. Cash flow

Výkaz cash flow je také nazýván jako "výkaz o tvorbě a použití peněžních prostředků". Sledování peněžních toků pochází z USA a do ekonomik ostatních zemí pronikla v sedmdesátých letech minulého století. V podmínkách České republiky se tento výkaz nazývá výkaz o tvorbě a použití peněžních prostředků neboli cash flow. V ostatních

ekonomikách je tento výkaz označován jako výkaz o změnách ve finanční situaci (angl. Statement of Changes in Financial Situation) nebo se také lze setkat s výkazem o tvorbě a užití fondů (angl. Statement of Sources and Applications of Funds) (Růčková, 2011).

Dle Knápkové a Pavelkové (2010) výkaz cash flow představuje přírůstky a úbytky peněžních prostředků a také vysvětluje, proč k nim došlo.

K vymezení cash flow je nutné znát tyto základní pojmy:

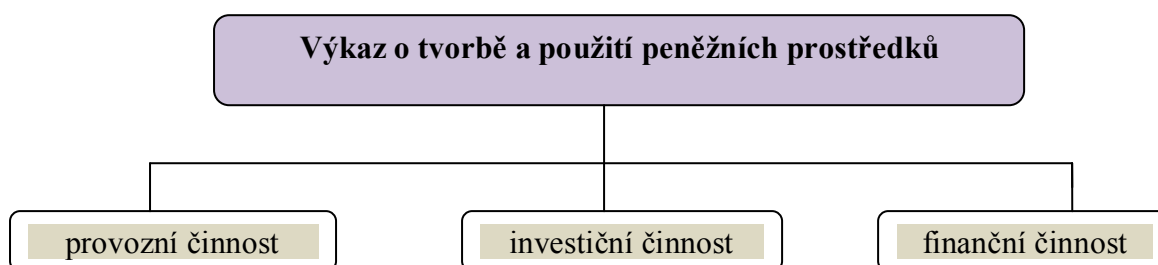
- **peněžní prostředky** – patří zde peníze v hotovosti, ceniny, peněžní prostředky na účtu a peníze na cestě,
- **peněžní ekvivalenty** – zahrnují krátkodobý likvidní majetek, který je snadno a pohotově směnitelný za předem sjednanou částku peněžních prostředků.

Podle Růčkové (2011) lze tento výkaz rozčlenit na tři základní části:

- provozní činnost,
- investiční činnost,
- finanční činnost.

Výkaz o tvorbě a použití peněžních prostředků je zobrazen v Obr. 2.1.

Obr. 2.1: Výkaz o tvorbě a použití peněžních prostředků



Zdroj: Růčková (2011)

Nejdůležitější částí výkazu cash flow je provozní činnost. Tato oblast zahrnuje také změny pohledávek u odběratelů, změny závazků u dodavatelů, změny zásob apod. Do investiční činnosti se zahrnují výdaje na pořízení investičního majetku a strukturu těchto výdajů, dále také rozsah příjmů z prodeje investičního majetku. Poslední částí výkazu cash flow je oblast finanční činnosti, ve které se klasifikuje vnější financování, hlavně pohyb

dlouhodobého kapitálu – splácení a přijímání dalších úvěrů, peněžní toky např. výplata dividend apod. (Růčková, 2011).

2.4.4. Výroční zpráva

Výroční zpráva informuje jak vlastníky podílů, tak i ostatní expertní uživatele (investory, věřitelé, peněžní ústavy, dodavatelé, odběratelé, burzu cenných papírů aj.) o finanční pozici a finančních výsledních hospodaření daného podniku. Dále může sloužit jako prostředek propagace pro velké podniky s vysokou klientelou.

„Výroční zpráva se na rozdíl od účetní závěrky orientované výhradně na minulost zabývá zčásti i budoucí perspektivou podniku, i když pochopitelně neprozrazuje detaily podnikatelských záměrů. Pozornost finančního analytika by se měla soustředit spíše na to, čemu se výroční zpráva vyhýbá, než na to, co zdůrazňuje“ (Mrvička a Kolář, 2006, s. 33).

2.4.5. Vzájemné provázanosti a souvztažnosti mezi účetními výkazy

V předchozím textu jsou identifikovány jednotlivé účetní výkazy (rozvaha, přehled o peněžních tocích a výkaz zisku a ztráty). Mezi těmito účetními výkazy existuje vzájemná provázanost. Základem je rozvaha, která představuje majetkovou a finanční strukturu podniku. Důležitým zdrojem financování je výsledek hospodaření za účetní období, který je do rozvahy použit z výkazu zisku a ztráty. Klade se důraz na to, jaký je stav finančních prostředků. Rozdíl mezi stavem finančních prostředků, které jsou na začátku období a na konci období zobrazuje cash flow (přehled o peněžních tocích) (Knápková, Pavelková a Šteker, 2013).

2.5. Metody finanční analýzy

Ve finančním hodnocení podniků se především užívají metody finanční analýzy jako nástroj finančního managementu (interní užití) a ostatních uživatelů (externích analytiků) (Sedláček, 2007).

Mezi metody finanční analýzy patří:

- **horizontální analýza** - analýza vývojových trendů,
- **vertikální analýza** - procentní rozbor komponent, strukturální analýza,
- **poměrová analýza**.

2.5.1. Horizontální analýza (analýza vývojových trendů)

Horizontální analýza se zabývá posuzováním porovnatelnosti změn položek jednotlivých výkazů v časovém intervalu. Z těchto změn lze vyvodit i pravděpodobný vývoj ukazatelů v budoucnosti (Mrkvička a Kolář, 2006).

K rozboru horizontální analýzy se využívají řetězové a bazické indexy. „**Řetězové indexy** srovnávají hodnoty určitého ukazatele v jednotlivých obdobích s hodnotou téhož ukazatele v předcházejícím období. **Bázické indexy** porovnávají hodnoty určitého ukazatele v jednotlivých obdobích s hodnotou téhož ukazatele ve zvoleném stále stejném období, které je vzato za základní srovnání“ (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 55).

Podle Dluhošové (2006) je při hodnocení vývoje situace důležité brát na zřetel změny a vývoj specifických ekonomických podmínek prostředí, například změny provedené v daňové soustavě či mezinárodní vlivy. V řadě zemí jsou obsahem výroční zprávy vývojové tendence vybraných položek za 5-10 let. Tyto změny se musí brát do úvahy jak absolutní (2.2), tak relativní (2.3).

$$\text{Absolutní změna} = U_t - U_{t-1} = \Delta U_t, \quad (2.2)$$

$$\text{Relativní změna} = \frac{U_t - U_{t-1}}{U_{t-1}} = \frac{\Delta U_t}{U_{t-1}}, \quad (2.3)$$

kde U_t je hodnota ukazatele, t je běžný rok, $t-1$ je předchozí rok.

2.5.2. Vertikální analýza (procentní rozbor komponent, strukturální analýza)

Vertikální analýza posuzuje jednotlivé komponenty majetku a kapitálu, neboli strukturu aktiv a strukturu pasiv společnosti. Ze struktury aktiv a struktury pasiv je zřejmé, jaké je složení hospodářských prostředků požadovaných pro výrobní a obchodní aktivity společnosti a z jakých zdrojů (kapitálu) byly nakoupeny.

Označení vertikální analýza vzniklo proto, že se při stoprocentním vyjádření jednotlivých komponent postupuje v jednotlivých letech (ve sloupcích) a nikoliv napříč jednotlivými roky (v řádcích).

Jako základ pro procentní vyjádření (= 100 %) se používá v rozvaze hodnota celkových aktiv a pasiv a ve výkazu zisku a ztráty se nejčastěji používá velikost tržeb. Výhodou vertikální analýzy je srovnávání výsledků této analýzy v různých letech a nezávisí na meziroční inflaci. Je využívána pro srovnávání v čase (časových vývojových trendů podniku za několik let) i v prostoru (srovnání několika podniků mezi sebou) (Sedláček, 2007). Obecný vzorec je charakterizován ve vzorci (2.4).

$$\text{Podíl na celku} = \frac{U_i}{\sum U_i}, \quad (2.4)$$

kde U_i je hodnota dílčího ukazatele, $\sum U_i$ je velikost absolutního ukazatele.

2.5.3. Poměrová analýza

Mezitím co horizontální a vertikální analýza pohlíží na vývoj jedné veličiny, tak poměrová analýza dává do „poměru“ položky vzájemně mezi sebou. Postupy poměrové analýzy se rozdělují do několika skupin ukazatelů. Podnik k tomu, aby dlouhodobě fungovat, musí být rentabilní (přinášet užitek vlastníkům), ale zároveň být likvidní a částečně zadlužený (Kislingerová a Hnilica, 2005).

Poměrová analýza dle Kislingerové a Hnilicy (2005) sleduje ukazatele:

- rentability,
- likvidity,
- aktivity,
- finanční stability a zadluženosti,
- kapitálového trhu.

Ukazatele rentability

Ukazatele rentability patří v praxi k nejsledovanějším ukazatelům, jelikož zobrazuje efekt, kterého bylo dosaženo vloženým kapitálem. Tento obecný tvar je zobrazen ve vzorci (2.5).

$$\text{Obecný tvar} = \text{výnos/vložený kapitál} \quad (2.5)$$

Při dosazování čitatele a jmenovatele ukazatele je vhodné se zamyslet nad tím, zda mezi těmito veličinami existuje „rozumný“ vztah, tedy zda jsou obě tyto veličiny konstantní (Kislingerová a Hnilica 2005).

Podle Mrkvičky a Koláře (2006) jsou údaje o výnosu (zisku) získávány z výkazu zisku a ztráty a údaje o vloženém kapitálu jsou zjišťovány z rozvahy. Při výpočtu ukazatelů rentability srovnáváme úhrnné údaje za celé účetní období s údaji zjištěnými k určitému datu. Vložený kapitál v podniku se rozděluje podle zdrojů na vlastní kapitál a cizí kapitál.

Pro výpočet ukazatelů rentability jsou přístupné dva základní přístupy:

- **přístup z hlediska vlastníků podniku** - zisk se porovnává pouze s vlastním kapitálem,
- **přístup z hlediska managementu podniku** - zisk se porovnává s celým investovaným kapitálem.

V čitateli zlomku ukazatele rentability může být:

- zisk před zdaněním a úroky (= EBIT),
- zisk před zdaněním (= EBT),
- zisk po zdanění (= EAT).

Ukazatel rentability celkových vložených aktiv – ROA (Return on assets)

Podle Sedláčka (2007) je ukazatel rentability celkových vložených aktiv také označován jako míra výnosu na aktiva, nebo také návratnosti aktiv. Ukazatel ROA (2.6) poměří zisk (EBIT) s celkovými aktivy investovanými do podnikání bez ohledu na to, z jakých zdrojů jsou financovány (vlastních, cizích, krátkodobých, dlouhodobých).

$$\text{ROA} = \frac{\text{EBIT}}{\text{A}} \quad (2.6)$$

Ukazatel rentability vlastního kapitálu – ROE (Return on common equity)

Podle Sedláčka (2007) je ukazatel rentability vlastního kapitálu také označován jako ukazatel výnosnosti vlastního kapitálu, nebo také návratnosti vlastního kapitálu. Míra ziskovosti z vlastního kapitálu (2.7) je ukazatelem, jímž vlastníci (akcionáři, společníci a další investoři) zjišťují, zda jejich kapitál přináší dostatečný výnos, zda se využívá s intenzitou odpovídající velikosti jejich investičního rizika.

$$\text{ROE} = \frac{\text{EAT}}{\text{VK}} \quad (2.7)$$

Dle Dluhošové et al. (2010) ukazatel rentability vlastního kapitálu vyjadřuje celkovou výnosnost vlastních zdrojů a jejich zhodnocení v zisku. Lze uvést důvody, které mohou způsobit nárůst ukazatele rentability vlastního kapitálu (ROE). Těmito důvody jsou větší vytvořený zisk společnosti, pokles úrokové míry cizího kapitálu, snížení podílu vlastního kapitálu na celkovém kapitálu a kombinace předchozích důvodů.

Deduktivní cestou lze identifikovat vazby mezi ukazateli. Pokud jsou známy vazby mezi jednotlivými ukazateli je možné vytvořit celý rozklad míry zisku jako syntetického

ukazatele na jednotlivé dílčí ukazatele. Tento rozklad je označován, jako Du Pontův systém analýzy (Dluhošová et al., 2010).

Ukazatel rentability dlouhodobých zdrojů – ROCE (Return on capital employd)

Podle Sedláčka (2007) je ukazatel rentability dlouhodobých zdrojů také označován jako ukazatel výnosnosti dlouhodobě investovaného kapitálu. V čitateli jsou celkové výnosy všech investorů (čistý zisk pro akcionáře a úroky pro věřitele) a ve jmenovateli jsou dlouhodobé finanční prostředky, které má podnik k dispozici (2.8).

$$\text{ROCE} = \frac{\text{EBIT}}{\text{VK} + \text{CK dl.}} \quad (2.8)$$

Ukazatel rentability dlouhodobých zdrojů se často používá pro mezipodnikové srovnání (Grünwald a Holečková, 2007).

Ukazatel rentability tržeb – ROS (Return od sales)

Podle Dluhošové et al. (2010) ukazatel rentability tržeb poměřuje zisk s tržbami. Je vhodný především pro srovnávání v čase a pro mezipodnikové porovnávání. Ukazatel rentability tržeb (2.9) je jedním z běžně sledovaných ukazatelů finanční analýzy. Jeho nízká úroveň dokumentuje chybné řízení firmy, střední úroveň je znakem dobré práce managementu firmy a dobrého jména firmy na trhu, vysoká úroveň ukazatele ukazuje na nadprůměrnou úroveň firmy.

$$\text{ROS} = \frac{\text{EBIT}}{\text{tržby}} \quad (2.9)$$

Ukazatele likvidity

Dle Kovanicové et al. (1997) je likvidita schopnost podniku uhradit své závazky. Je to souhrn všech likvidních prostředků, které podniku slouží k dispozici pro úhradu svých splatných závazků.

„Podnik je plně likvidní tehdy, má-li dostatečnou výši peněžních prostředků (nebo jejich ekvivalentů) na včasnou úhradu splatných dluhů. Jestliže tomu tak není, dostává se do finančních obtíží“ (Kovanicová et al., 1997, s. 327).

Solventnost je připravenost hradit své dluhy, jakmile nastane jejich splatnost. Mezi likviditou a solventností je vzájemná podmíněnost. „Podmínkou solventnosti je, aby podnik měl část majetku vázanu ve formě, již může platit – tedy ve formě peněz (nebo alespoň ve formě pohotově přeměnitelné v peníze). Jinými slovy – podmínkou solventnosti je likvidita“ (Sedláček, 2007, s. 66).

Běžná likvidita (current ratio)

Představuje, kolikrát pokrývají oběžná aktiva krátkodobé závazky (2.10). Projevuje citlivost na strukturu zásob a především na jejich reálné oceňování vzhledem k jejich prodejnosti a je citlivá také na strukturu pohledávek vzhledem k jejich neplacení ve lhůtě. Podnik, který má nevhodnou strukturu oběžných aktiv se může rychle ocitnout v obtížné finanční situaci. Tento ukazatel by měl dosahovat hodnoty větší než 1,5 (Sedláček, 2007).

$$\text{Běžná likvidita} = \frac{\text{OA}}{\text{krátkodobé závazky}} \quad (2.10)$$

Pohotová likvidita (quick ratio)

U pohotové likvidity (2.11) se od oběžných aktiv odečítají zásoby a ponechávají se v čitateli pouze peněžní prostředky ať už v hotovosti či na běžných účtech, dále krátkodobé obchodovatelné cenné papíry a krátkodobé pohledávky. Tento ukazatel je považován za výstižnější než ukazatel předchozí (běžné likvidity) (Kovanicová et al., 1997). Pro zachování likvidity podniku by tato hodnota neměla klesnout pod 1 (Sedláček, 2007).

$$\text{Pohotová likvidita} = \frac{\text{OA} - \text{zásoby}}{\text{krátkodobé závazky}} \quad (2.11)$$

Okamžitá likvidita (cash ratio)

Okamžitá likvidita (2.12) ukazuje schopnost podniku hradit právě splatné závazky. V čitateli jsou peněžní prostředky (na běžných účtech a v hotovosti), i peněžní ekvivalenty a ve jmenovateli okamžitě splatné závazky (Kovanicová et al., 1997). „Likvidita je zajištěna při hodnotě ukazatele alespoň 0,2“ (Sedláček, 2007, s. 67).

$$\text{Okamžitá likvidita} = \frac{\text{peněžní prostředky} + \text{ekvivalenty}}{\text{okamžitě splatné závazky}} \quad (2.12)$$

Ukazatele aktivity

Ukazatele aktivity měří schopnost společnosti využívat investované finanční prostředky a vázanost jednotlivých složek kapitálu v jednotlivých druzích aktiv a pasiv. Měří efektivní hospodaření aktiv v podniku. Jsou uváděny v podobě ukazatelů vyjadřujících vázanost kapitálu v aktivech a pasivech, obratovost aktiv a dobu obratu aktiv (Sedláček, 2007).

Ukazatele aktivity měří celkovou rychlost jeho obratu, rychlost obratu jeho složek a hodnotí, zda je vhodně alokovan kapitál (vázanost kapitálu v aktivech). Z ukazatelů aktivity jsou získávány informace o tom, kolikrát se obrátí každý z jednotlivých druhů majetku za určité časové období, neboli jaký je počet obrátek ve sledovaném období. Ukazatele aktivity nás také informují o době obratu aktiv (tzn. o době uskutečnění jedné obrátky). Jednotkou času je délka období, za které je určen příslušný ukazatel (Kovanicová et al., 1997).

Obrat aktiv

Čím je větší hodnota tohoto ukazatele (2.13), tím lépe. Minimální doporučená hodnota je 1. Nízká hodnota tohoto ukazatele představuje neefektivní využití a neúměrnou majetkovou vybavenost podniku (Knápková, Pavelková a Šteker, 2013).

$$\text{Obrat aktiv} = \frac{\text{tržby}}{\text{aktiva}} \quad (2.13)$$

Doba obratu aktiv

Tento ukazatel (2.14) vypovídá o tom, za jak dlouho dojde k obratu aktiv ve vztahu k tržbám. Měla by být co nejkratší doba obratu, hodnota je určena obratem fixního a pracovního kapitálu, jestliže je podíl fixních aktiv vyšší, tak to má dopad i na hodnotu ukazatele a ta je také vyšší. Výsledek je uváděn ve dnech (Dluhošová et al., 2010).

$$\text{Doba obratu aktiv} = \frac{\text{aktiva} \cdot 360}{\text{tržby}} \quad (2.14)$$

Doba obratu zásob

Ukazatel (2.15) vyjadřuje, kolik dnů jsou oběžná aktiva vázána ve formě zásob (Mrkvička a Kolář, 2006). Doba obratu zásob charakterizuje úroveň provozního řízení. Tento ukazatel by měl být udržován na technicky a ekonomicky zdůvodněné výši. Je citlivý na změny v dynamice výkonů. Výsledek je uváděn ve dnech (Dluhošová et al., 2010).

$$\text{Doba obratu zásob} = \frac{\text{zásoby} \cdot 360}{\text{tržby}} \quad (2.15)$$

Doba obratu pohledávek

Ukazatel (2.16) uvádí, za jak dlouho jsou v podniku v průměru inkasovány pohledávky (např. placení faktur) (Mrkvička a Kolář, 2006). „Delší průměrná doba inkasa pohledávek znamená větší potřebu úvěrů, a tím i vyšší náklady“ (Knápková, Pavelková a Šteker, 2013, s. 105).

$$\text{Doba obratu pohledávek} = \frac{\text{průměrný stav pohledávek} \cdot 360}{\text{tržby}} \quad (2.16)$$

Doba obratu závazků

Tento ukazatel (2.17) vyjadřuje dobu od vzniku závazku po dobu jeho úhrady. Tato doba by měla dosáhnout alespoň hodnoty doby obratu pohledávek. Doba obratu pohledávek a doba obratu závazků jsou především důležité pro posouzení časového nesouladu od vzniku

pohledávky do doby jejího uhrazení a od vzniku závazku do doby jeho inkasa. Tento časový nesoulad ovlivňuje likviditu podniku (Knápková, Pavelková a Šteker, 2013).

$$\text{Doba obratu závazků} = \frac{\text{krátkodobé závazky} \cdot 360}{\text{tržby}} \quad (2.17)$$

Ukazatele finanční stability a zadluženosti

Aktiva neboli majetková struktura podniku je financována z vlastních nebo cizích zdrojů. Struktura vloženého kapitálu ovlivňuje výnosnost a i rentabilitu vlastního jmění (ROE). Cizí kapitál vytváří „finanční páku“ (angl. financial gearing), což znamená, zvýšení podílu cizích zdrojů na celkovém kapitálu pozitivně dopadá na zvýšení ROE, jestliže podnik bude mít vyšší rentabilitu úhrnných vložených prostředků (ROA), než kolik je efektivní úroková sazba přijatých úvěrů. Neboli celkový přínos z cizího kapitálu by měl být vyšší než cena placená za cizí kapitál (Kovanicová et al., 1997).

Podíl vlastního kapitálu na aktivech (Equity Ratio)

Ukazatel (2.18) vyjadřuje dlouhodobou finanční stabilitu a uvádí, do jaké míry je podnik schopen krýt svůj majetek z vlastních zdrojů a jak vysoká je jeho finanční samostatnost. Zvyšování tohoto ukazatele představuje upevňování finanční stability (Dluhošová et al., 2010).

$$\text{Podíl vlastního kapitálu na aktivech} = \frac{\text{vlastní kapitál}}{\text{aktiva celkem}} \quad (2.18)$$

Stupeň krytí stálých aktiv

Je zde poměřován dlouhodobý kapitál (vlastní kapitál a dlouhodobý cizí kapitál) se stálými aktivy viz (2.19). Stálá aktiva firmy zahrnují dlouhodobý hmotný majetek a dlouhodobý nehmotný majetek. Tento majetek by měl být kryt dlouhodobými zdroji. Když jsou oba ukazatele vysoké, značí to lepší finanční situaci společnosti. Stupeň krytí stálých aktiv by měl mít hodnotu alespoň 100 %. Všechna stálá aktiva podniku by měla být kryta dlouhodobým kapitálem (Dluhošová et al., 2010).

$$\text{Stupeň krytí stálých aktiv} = \frac{\text{dlouhodobý kapitál}}{\text{stálá aktiva}} \quad (2.19)$$

Ukazatel celkové zadluženosti (ukazatel věřitelského rizika)

Ukazatel celkové zadluženosti udává podíl celkových závazků (dluhů) k celkovým aktivům (2.20). Je tak měřen podíl věřitelů na celkovém kapitálu, ze kterého je financován majetek společnosti. Čím vyšší je hodnota celkové zadluženosti, tím vyšší je riziko pro věřitele. Má význam především pro dlouhodobé věřitele, kterými jsou např. komerční banky (Dluhošová et al., 2010).

$$\text{Ukazatel celkové zadluženosti} = \frac{\text{cizí kapitál}}{\text{celková aktiva}} \quad (2.20)$$

Ukazatel zadluženosti vlastního kapitálu (Debt/Equity Ratio)

Zadluženost vlastního kapitálu (2.21), kterou lze akceptovat závisí na fázi vývoje podniku a postoji vlastníků k riziku. U stabilních společností by se měla pohybovat přibližně okolo 80 % do 120 % (Dluhošová et al., 2010).

$$\text{Ukazatel zadluženosti vlastního kapitálu} = \frac{\text{cizí kapitál}}{\text{vlastní kapitál}} \quad (2.21)$$

Úrokové krytí (interest coverage)

Ukazatel informuje o tom, kolikrát převyšuje zisk placené úroky (2.22). Pokud se ukazatel rovná 1 (tedy 100 %), znamená to, že na zaplacení úroků akcionář potřebuje zisk a na něj nezbude nic. Pokud je ukazatel nižší než 1 (tedy 100 %), značí to, že podnik si nevydělá ani na úroky (Sedláček, 2007).

$$\text{Úrokové krytí} = \frac{\text{EBIT}}{\text{úroky}} \quad (2.22)$$

Úrokové zatížení

Tento ukazatel (2.23) vystihuje, jakou část celkového vytvořeného efektu odčerpávají úroky (Dluhošová et al., 2010). Dluhošová et al., (2010, s. 79) píše, že „Závisí především na rentabilitě činnosti podniku, na podílu zdrojů na financování činnosti, které podnik získal vydáním dluhopisů, z bankovních úvěrů, na úrokové sazbě apod.“.

$$\text{Úrokové zatížení} = \frac{\text{úroky}}{\text{EBIT}} \quad (2.23)$$

2.6. Souhrnné indexy hodnocení podniku

„Souhrnné indexy hodnocení mají tedy za cíl vyjádřit souhrnnou charakteristiku celkové finančně-ekonomické situace a výkonnosti podniku pomocí jednoho čísla“ (Růčková, 2011, s. 70). Mají nižší vypovídací schopnost, jsou vhodné pouze pro rychlé a globální srovnání řady společností a slouží také jako orientační podklad pro další hodnocení (Růčková, 2011).

Existují bonitní modely a bankrotní modely. V praxi je využíváno několik bonitních a bankrotních modelů. Mezi nejznámější patří Altmanův model, IN indexy, Tafflerův model a Kralickův test.

Bankrotní modely - souží k předpovědi finančních problémů, ale také k predikci ohrožení budoucím bankrotem. Bankrotní podnik je podnik, který je ohrožený budoucím bankrotem.

Bonitní modely - bonitou se rozumí schopnost podniku splácet své závazky a uspokojovat tím věřitele. Bonitní podnik je ten, který je schopen uspokojovat své věřitele splacením svých závazků (Vochozka, 2011).

2.6.1. Altmanův model

Profesor E. I. Altman využil pro svou analýzu statistickou metodu, prostřednictvím které odhadl váhy (koeficienty) v lineární kombinaci jednotlivých poměrových ukazatelů, které jsou v tomto modelu jako proměnné veličiny. Vycházel z údajů podniků, které ve sledovaném období prosperovaly nebo během pěti let zbankrotovaly. Na této bázi

vyvinul model, jehož cílem je odlišit podnik s velkou pravděpodobností úpadku od podniků, které tímto nebezpečím nejsou ohroženy (Mrkvička a Kolář, 2006).

Altmanův model je také označován jako Altmanův index finančního zdraví podniku. Vychází z propočtu indexů celkového hodnocení. Tento model je mimořádně oblíbený v České republice kvůli jednoduchosti výpočtu. Růčková (2011, s. 73) píše, že Altmanův model „Je stanoven jako součet hodnot pěti běžných poměrových ukazatelů, jimiž je přiřazena různá váha, z nichž největší váhu má rentabilita celkového kapitálu“. Výsledkem Altmanovy analýzy je tzv. rovnice důvěryhodnosti (Z-skóre).

Růčková (2011) tvrdí, že Altmanův model pro společnosti, které patří do skupiny společností veřejně obchodovatelných na burze, lze vyjádřit následující rovnicí:

$$Z = 1,2 X_1 + 1,4 X_2 + 3,3 X_3 + 0,6 X_4 + 1 X_5, \quad (2.24)$$

kde X_1 je podíl pracovního kapitálu k celkovým aktivům,

X_2 je rentabilita čistých aktiv,

X_3 je EBIT / celková aktiva,

X_4 je tržní hodnota vlastního kapitálu / účetní hodnota dluhu,

X_5 jsou tržby / celková aktiva.

Pokud je hodnota Z-skóre vyšší než 2,99, jedná se o podnik, jehož finanční situace je uspokojivá. Zatímco podniky, u kterých hodnota Z-skóre vyšla v rozmezí 1,81 – 2,98, jsou zařazeny do šedé zóny, což znamená, že podnik nelze jednoznačně označit za úspěšný, ale ani jako podnik s problémy. Výsledné hodnoty pod 1,81 vyjadřují poměrně výrazné finanční problémy, i možnost bankrotu.

Jestliže společnost není veřejně obchodovatelná na burze, má Altmanův model podobný tvar rovnice jako je tvar rovnice u společnosti veřejně obchodovatelných a odlišnost těchto vzorců spočívá v hodnotách vah jednotlivých poměrových ukazatelů do Altmanova modelu vstupujících a složením ukazatele X_4 .

$$Z = 0,717 X_1 + 0,847 X_2 + 3,107 X_3 + 0,42 X_4 + 0,998 X_5, \quad (2.25)$$

kde X_4 je VK / CZ

Dále se liší interpretací výsledků, protože jejich hraniční hodnoty jsou zde posunuty o něco níže. Hodnoty nižší než 1,2 jsou pásmo bankrotu, hodnoty od 1,2 – 2,9 jsou pásmo šedé zóny a hodnoty nad 2,9 jsou pásmo prosperity (Růčková, 2011).

2.6.2. Indexy IN

Indexy IN byly sestaveny Inkou a Ivanem Neumaierovými. Jsou to souhrnné metodiky odvoditelné na základě matematicko-statistických postupů. Konstrukce těchto ukazatelů se podobná Altmanovým ukazatelům, které již byly rozebrány výše. Tento model souží k posouzení finanční výkonnosti a důvěryhodnosti. Byly vytvořeny 4 modely a to IN95, IN99, IN01 a aktualizací IN01 vznikl IN05. IN01 a IN05 se zabývají vlastnickými i věřitelskými pohledy (Kislingerová a Hnilica, 2005).

V roce 2002 se manželé Neumaierovi rozhodli zkonstruovat index, který spojuje oba předchozí indexy a to IN95 a IN99. IN01 (2.26) má následující tvar.

$$IN01 = 0,13 \cdot \frac{A}{CZ} + 0,04 \cdot \frac{EBIT}{Ú} + 3,92 \cdot \frac{EBIT}{A} + 0,21 \cdot \frac{VÝN}{A} + 0,09 \cdot \frac{OA}{KZ + KBÚ}, \quad (2.26)$$

kde $\frac{A}{CZ}$ je finanční páka,

$\frac{EBIT}{Ú}$ je úrokové krytí,

$\frac{EBIT}{A}$ je produkční síla,

$\frac{VÝN}{A}$ je obrat aktiv,

$\frac{OA}{KZ+KBÚ}$ je běžná likvidita,

$\frac{ZPL}{VÝN}$ je doba obratu závazků po lhůtě splatnosti.

Tab. 2.2 představuje hodnocení IN01.

Tab. 2.3: Výsledky indexu IN01 a jeho hodnocení

Výsledek	Hodnocení
IN01 > 1,77	Podnik tvoří hodnotu
0,75 < IN01 < 1,77	Podnik se nachází v šedé zóně
IN01 < 0,75	Pravděpodobnost bankrotu

Zdroj: Neumaierová, Neumaier (2002)

2.6.3. Kralickův test

„P. Kralicek vybral z jednotlivých skupin ukazatelů čtyři ukazatele a podle jejich výsledných hodnot přiděluje firmě body“ (Kislingerová a Hnilica, 2005, s. 76).

Prvním ukazatelem je kvóta vlastního kapitálu (2.27), která vypovídá o finanční síle společnosti měřené podílem vlastního kapitálu na celkových aktivech (Kislingerová a Hnilica, 2005).

$$\text{Kvóta vlastního kapitálu} = \frac{\text{vlastní kapitál}}{\text{celková aktiva}} \quad (2.27)$$

Druhým ukazatel je doba splácení dluhu z cash flow (2.28), který ukazuje, za jakou dobu by byl podnik schopen splatit své krátkodobé a dlouhodobé dluhy, pokud by každý rok generoval stejné cash flow jako v právě analyzovaném období (Kislingerová a Hnilica, 2005).

$$\text{Doba splácení dluhu z cash flow} = \frac{\text{krátkodobé} + \text{dlouhodobé dluhy}}{\text{cash flow}} \quad (2.28)$$

Poslední dva ukazatele jsou zaměřeny na rentabilitu. Prvním z těchto ukazatelů je rentabilita aktiv (2.29), která odráží celkovou výdělečnou schopnost podniku.

$$\text{Rentabilita aktiv} = \frac{\text{EBIT}}{\text{aktiva}} \quad (2.29)$$

Druhým z těchto ukazatelů je rentabilita tržeb (2.30), která není měřená ziskem, ale cash flow.

$$\text{Rentabilita aktiv} = \frac{\text{CF}}{\text{tržby}} \quad (2.30)$$

Podle Dluhošové (2010) se na základě dosažených hodnot za jednotlivé ukazatele firmě přidělí body a výsledná známka se stanoví jako prostý aritmetický průměr. Stupnice hodnocení ukazatelů je zobrazena v Tab. 2.6

Tab. 2.4: Kralickův test- stupnice hodnocení ukazatelů

R1 VK/A			R2 dluhy/CF	
0,3 a více	4 body		3 a méně	4 body
0,2 až 0,3	3 body		3 až 5	3 body
0,1 až 0,2	2 body		5 až 12	2 body
0,0 až 0,1	1 bod		12 až 30	1 bod
0,0 a méně	0 bodů		30 a více	0 bodů
R3 EBIT/A			R4 CF/tržby	
0,15 a více	4 body		0,1 a více	4 body
0,12 až 0,15	3 body		0,08 až 0,1	3 body
0,08 až 0,12	2 body		0,05 až 0,08	2 body
0,00 až 0,08	1 bod		0,00 až 0,05	1 bod
0,00 a méně	0 bodů		0,00 a méně	0 bodů

Zdroj: Dluhošová (2010)

3. Popis společnosti

Společnost EBG plastics, s.r.o. vznikla dne 17. 3. 1997 zápisem do obchodního rejstříku. Je společností s ručením omezeným. Hlavním předmětem společnosti je výroba dílů z termoplastů metodou vstřikování termoplastů do kovových forem, které prodávají dalším společnostem, které tyto díly používají k další výrobě, např. v oblasti automobilního průmyslu či do elektroniky. EBG plastics, s.r.o. zaměstnávala na konci roku 2014 90 zaměstnanců. Sídlo společnosti je v Ostravě – Přívoze, na ulici Slovenská 1B/1143. Identifikační číslo společnosti je 253 684 35. DIČ: CZ25368435. Výrobní a skladovací plochy jsou o výměře více než 4500 m². V roce 2014 byla provedena výstavba nové výrobní haly.

Mateřskou společností je Elektro-Bauelemente GmbH, An der Wethmarheide 17, Lunen, Německo. Jednatel společnosti je pan Dag Edvard Hagby. Prokuristou je Ing. Petr Škubala, PhD. Základní kapitál ve společnosti je 42 655 000 Kč, 100% obchodní podíl náleží již zmiňované firmě Elektro-Bauelemente GmbH.

EBG plastics, s.r.o. je partnerem společností různých oborů. Podílovou strukturu obratu tvoří:

- 50 % automobilový průmysl,
- 30 % elektrotechnický průmysl,
- 10 % sanitární průmysl.

Vedle těchto hlavních průmyslů spolupracují také se stavebními firmami a firmami vyrábějící osvětlení. Společnost je schopna v krátké době realizovat prototypy, vyrobit zkušební nástroje a dodat plastové díly, kovo plastové komponenty a sestavy. Management jakosti a organizace byla certifikovaná podle ISO TS 16949. Společnost klade důraz na spokojenost zákazníků.

4. Praktická aplikace vybraných metod finanční analýzy

V této části bakalářské práce bude zhodnocena finanční situace společnosti EBG plastics, s.r.o. prostřednictvím horizontální analýzy, vertikální analýzy, analýzy poměrových ukazatelů a bankrotních a bonitních modelů za období 2011-2013. Hodnoty budou vycházet z výročních zpráv společnosti.

4.1. Horizontální analýza

Horizontální analýza společnosti bude vypočítána na základě (2.3) a bude rozdělena do 3 částí. V první části bude provedena horizontální analýza aktiv, v druhé části bude provedena horizontální analýza pasiv a v poslední části horizontální analýzy bude provedena analýza výkazu zisku a ztráty. Bude provedena absolutní změna, která se vyjadřuje v tis. Kč a relativní změna v %. Sledované období je od roku 2011 po rok 2013.

4.1.1. Horizontální analýza aktiv

Horizontální analýzou aktiv budeme sledovat absolutní a relativní změny celkových aktiv, dlouhodobého majetku, oběžných aktiv a časového rozlišení. V Tab. 4.1 je zobrazena horizontální analýza ve sledovaném období 2011-2013 prostřednictvím absolutních a relativních změn.

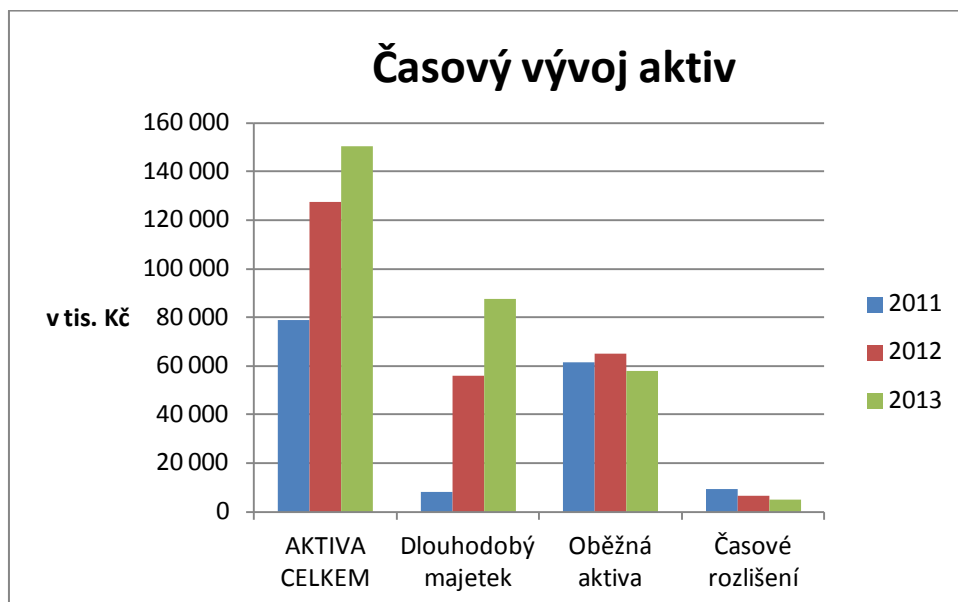
Tab. 4.1: Horizontální analýza aktiv v letech 2011-2013

	Absolutní změna (v tis. Kč)		Relativní změna v %	
	Δ 2012	Δ 2013	Δ 2012	Δ 2013
AKTIVA CELKEM	48 597	22 787	61,55%	17,86%
Pohledávky za upsaný základní kapitál	0	0	0,00%	0,00%
Dlouhodobý majetek	48 033	31 463	596,68%	56,10%
Dlouhodobý nehmotný majetek	11	-43	12,22%	-42,57%
Dlouhodobý hmotný majetek	48 022	31 506	603,29%	56,28%
Dlouhodobý finanční majetek	0	0	0,00%	0,00%
Oběžná aktiva	3 480	-7 170	5,66%	-11,03%
Zásoby	-2 015	-1 291	-5,99%	-4,08%
Dlouhodobé pohledávky	-82	0	-100,00%	0,00%
Krátkodobé pohledávky	6 956	-8 753	29,19%	-28,44%
Krátkodobý finanční majetek	-1 379	2 874	-34,87%	111,57%
Časové rozlišení	-2 916	-1 506	-31,09%	-23,30%

Zdroj: Vlastní zpracování

Graf 4.1 zobrazuje vývoj celkových aktiv, dlouhodobého majetku, oběžných aktiv a také časového rozlišení v letech 2011-2013.

Graf 4.1: Vývoj aktiv v letech 2011-2013



Zdroj: Vlastní zpracování

Z Tab. 4.1 a grafu 4.1 lze vidět, že společnost EBG plastics, s.r.o. zaznamenala v letech 2011-2013 růst celkových aktiv a to o 71 384 000 Kč. V roce 2011 celková aktiva vzrostla o 61,55 % a v roce 2013 vzrostla o 17,86 %. V roce 2011 dosahovala celková aktiva částky 78 959 000 Kč a na konci roku 2013 činila 150 343 000 Kč.

Tento růst aktiv zapříčinil především růst dlouhodobého majetku, který činil 79 496 000 Kč. V roce 2011 byl pořízen nový dlouhodobý majetek v brutto výši 3 413 000 Kč. V roce 2012 vzrostl skokem o 596,68 %, toto bylo zapříčiněno nákupem nového dlouhodobého majetku v brutto výši 24 899 000 Kč. V roce 2013 vzrostl o 56,10 % oproti roku předchozímu a to kvůli rekonstrukci staré budovy společnosti, tato rekonstrukce činila 2 874 000 Kč, dále v tomto roce byla postavena nová hala, kdy hodnota této investice dosahovala k 31. 12. 2013 částky 31 490 000 Kč. Kdežto hodnota časového rozlišení postupně klesala, jak je znázorněno v grafu 4.1.

4.1.2. Horizontální analýza pasiv

Horizontální analýzou pasiv budeme sledovat absolutní a relativní změnu celkových pasiv, vlastního kapitálu, cizích zdrojů a časového rozlišení ve stejném sledovaném období a to od roku 2011-2013. Absolutní a relativní změny jsou uvedeny v Tab. 4.2 a vývoj pasiv v grafu 4.2.

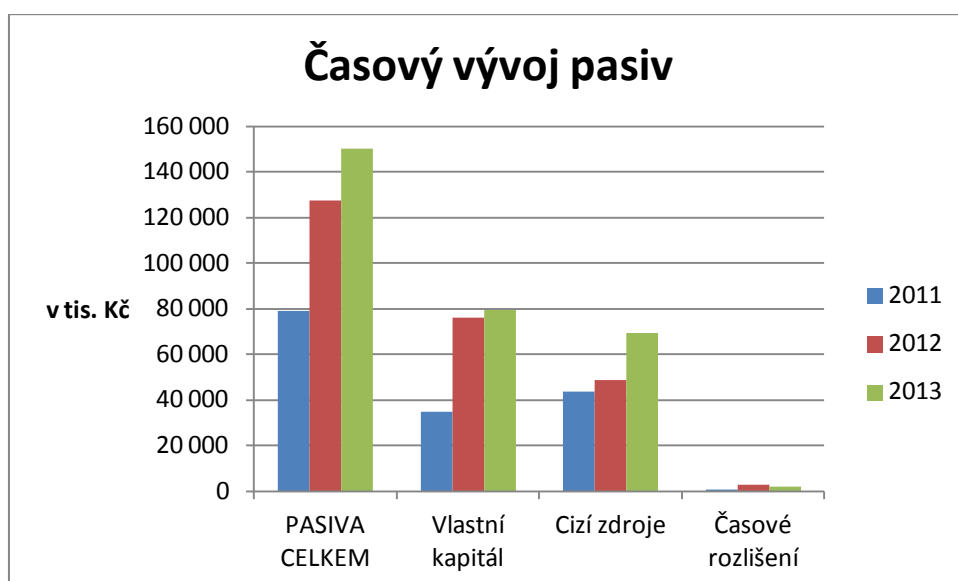
Tab. 4.2: Horizontální analýza pasiv v letech 2011-2013

	Absolutní změna (v tis. Kč)		Relativní změna v %	
	Δ 2012	Δ 2013	Δ 2012	Δ 2013
PASIVA CELKEM	48 698	22 787	61,75%	17,86%
Vlastní kapitál	41 285	3 391	119,30%	4,47%
Základní kapitál	0	0	0,00 %	0,00 %
Kapitálové fondy	31 517	0	432,69%	0,00 %
Rezervní fondy, nedělitelný fond a ostatní fondy ze zisku	410	404	51,31%	33,42%
Výsledek hospodaření minulých let *	9 218	7 679	-38,29%	-51,68%
Výsledek hospodaření běžného účetního období	140	-4 692	1,76%	-58,04%
Cizí zdroje	4 983	20 573	11,38%	42,17%
Rezervy	0	0	0,00 %	0,00 %
Dlouhodobé závazky	381	-172	0,00 %	-45,14%
Krátkodobé závazky	-13 187	-10 077	-34,34%	-39,96%
Bankovní úvěry a výpomoci	17 789	30 822	329,73%	132,95%
Časové rozlišení	2 329	-1 177	419,64%	-40,81%

Zdroj: Vlastní zpracování

* Absolutní hodnota výsledku hospodaření vychází v roce 2012 i 2013 v kladných hodnotách, kdežto relativní hodnota v záporných. Absolutní a relativní změna by měla vyjít se stejným znaménkem, nicméně tato výjimka je zapříčiněna zápornými hodnotami výsledku hospodaření minulých let. Absolutní změna je rozdíl mezi hodnou roku 2013 a 2012. Mínus se přemění na plus a vychází kladný výsledek. Tím pádem vychází hodnota v plusu. Kdežto relativní změna je poměr hodnoty absolutní změny k hodnotě výsledku hospodaření v roce předchozím. Kladná relativní změna a záporná hodnota výsledku hospodaření udělá z konečného výsledku výsledek záporný.

Graf 4.2: Vývoj pasiv v letech 2011-2013



Zdroj: Vlastní zpracování

Z grafu 4.2 je zřejmý nárůst pasiv v letech 2011-2013. Na tomto růstu se podílí jak cizí zdroje tak vlastní kapitál. Cizí zdroje v roce 2012 zaznamenaly nárůst o 11,38 %, tj. 4 983 000 Kč. K tomu růstu přispěla především uzavřená leasingová smlouva na nákup nového vstřikovacího lisu. V dalším roce vzrostly o 42,17 %, což je růst o 20 573 000 Kč. Mezi využívané cizí zdroje patří dlouhodobé bankovní úvěry a výpomoci, které byly nejvíce využívány v roce 2013.

Vlastní kapitál v roce 2011 činil 34 605 000 Kč. Vlastní kapitál byl navýšen o zisk v roce 2010, který byl 10 484 000 Kč. V roce 2012 se vyhoupl na částku 75 890 000 Kč. Nárůst tedy činil 41 285 000 Kč, a tudíž oproti předešlému roku vlastní kapitál vzrostl o 119,30 %. Vlastní kapitál byl navýšen o zisk roku 2011 a to o 7 499 000 Kč. V roce 2013 došlo k opětovnému růstu vlastního kapitálu. Vlastní kapitál měl hodnotu 79 281 000 Kč. Absolutní změna tedy je 3 391 000 Kč a relativní činí pouhých 4,47 %. V účetním období byl vlastní kapitál navýšen o zisk z roku 2012 a to o 8 084 000 Kč. Z těchto hodnot vyplývá neustálý nárůst vlastního kapitálu, přičemž vyšší růst byl v roce 2012.

4.1.3. Horizontální analýza výkazu zisku a ztráty

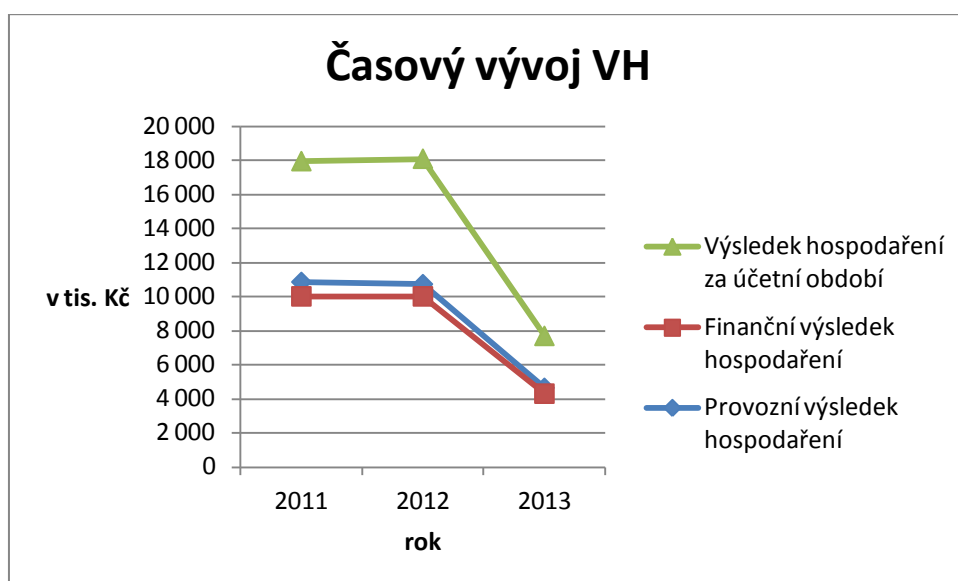
U horizontální analýzy výkazu zisku a ztráty budou ve sledovaném období 2011-2013 porovnávány výnosy a náklady, dále provozní a finanční výsledek hospodaření a v neposlední řadě také výsledek hospodaření a to v absolutních a relativních změnách. V Tab. 4.3 jsou zobrazeny absolutní a relativní změny a graf 4.3 zobrazuje vývoj provozního a finančního výsledku hospodaření a také vývoj výsledku hospodaření za účetní období.

Tab. 4.3: Horizontální analýza výkazu zisku a ztráty v letech 2011-2013

	Absolutní změna (v tis. Kč)		Relativní změna v %	
	Δ 2012	Δ 2013	Δ 2012	Δ 2013
Tržby za prodej zboží	12 192	-7 117	71,65%	-24,37%
Náklady vynaložené na prodané zboží	11 304	-3 432	123,26%	-16,76%
Obchodní marže	888	-3685	11,32%	-42,20%
Výkony	11 222	6 387	8,61%	4,51%
Výkonová spotřeba	4 361	5 797	4,54%	5,77%
Přidaná hodnota	7 749	-3 095	18,41%	-6,21%
Osobní náklady	4 270	-69	14,96%	-0,21%
Daně a poplatky	62	89	80,52%	64,03%
Odpisy dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku	2 972	1 507	152,02%	30,59%
Tržby z prodeje dlouhodobého majetku a materiálu	1 464	-1 147	774,60%	-69,39%
Provozní výsledek hospodaření	-131	-6 089	-1,21%	-56,73%
Finanční výsledek hospodaření	131	376	-15,47%	-52,51%
Mimořádný výsledek hospodaření	0	4	0,00%	0,00%
Výsledek hospodaření před zdaněním	0	-5 709	0,00%	-56,99%

Zdroj: Vlastní zpracování

Graf 4.3: Vývoj výsledků hospodaření v letech 2011-2013



Zdroj: Vlastní zpracování

V grafu 4.3 lze vidět, že provozní výsledek hospodaření v letech 2011-2013 má klesající tendenci. Provozní výsledek hospodaření v roce 2011 činil 10 865 000 Kč. V následujícím roce byl 10 734 000 Kč. V posledním sledovaném roce 2013 nastal razantní pokles o více než polovinu a to na částku 4 645 000 Kč, což znamená pokles oproti předchozímu roku o 6 089 000 Kč (56,73 %). Největší zásluhu na tomto poklesu z roku 2012 na 2013 mají především tržby z prodeje dlouhodobého majetku a materiálu, které zaznamenaly propad z 1653 000 Kč na 506 000 Kč. Tržby byly vysoké v roce 2011, protože byla prodána větší část dlouhodobého majetku a materiálu, kdežto v roce 2013 už byla velká část prodána a proto tržby nejsou tak vysoké. Dále nastal velký pokles u obchodní marže, která poklesla o 3 685 000 Kč (42,20 %). Tento pokles byl také zapříčiněn poklesem tržeb za prodané zboží, náklady vynaloženými na prodej zboží, obchodní marží, přidanou hodnotou a osobními náklady, avšak tyto poklesy nebyly hlavním důvodem rapidního propadu.

Finanční výsledek hospodaření ve sledovaném období 2011-2013 nedosahoval kladných hodnot. V roce 2011 dosahoval – 847 000 Kč, v následujícím roce – 716 000 Kč a v posledním roce sledovaného období činil – 340 000 Kč.

Výsledek hospodaření za účetní období razantně propadl v roce 2013. V prvním roce sledovaného období činil 7 944 000 Kč, v následujícím roce činil 8 084 000 Kč a v posledním roce dosahoval hodnoty 3 392 000 Kč. Absolutní změna zaznamenala v roce 2013 pokles o 4 692 oproti roku předchozího. Relativní hodnota zaznamenala propad o 58,04 %.

4.2. Vertikální analýza

V této kapitole bude provedena vertikální analýza společnosti EBG plastics, s.r.o. Vertikální analýza bude provedena ve třech částech a to vertikální analýza aktiv, pasiv a výkazu zisku a ztráty. Sledovaným obdobím jsou opět léta 2011-2013. Procentuální podíly vychází z (2.4).

4.2.1. Vertikální analýza aktiv

Vertikální analýza aktiv nám v Tab. 4.4 vyobrazuje to, do kterých položek aktiv společnost nejvíce investovala nebo naopak nejméně investovala. Tato analýza také zobrazuje to, jak velkou částí se jednotlivé položky podílí na celkových aktivech podniku za období 2011-2013.

Tab. 4.4: Vertikální analýza aktiv v letech 2011-2013

	Relativní hodnoty v %		
	2011	2012	2013
AKTIVA CELKEM	100,00%	100,00%	100,00%
Dlouhodobý majetek	10,20%	43,97%	58,23%
Dlouhodobý nehmotný majetek	0,11%	0,08%	0,04%
Dlouhodobý hmotný majetek	10,08%	43,89%	58,19%
Oběžná aktiva	77,93%	50,97%	38,47%
Zásoby	42,64%	24,81%	20,19%
Dlouhodobé pohledávky	0,10%	0,00%	0,00%
Krátkodobé pohledávky	30,18%	24,13%	14,65%
Krátkodobý finanční majetek	5,01%	2,02%	3,63%
Časové rozlišení	11,88%	5,07%	3,30%

Zdroj: Vlastní zpracování

Tab. 4.4 vypovídá o tom, že dominantní postavení na celkových aktivech má dlouhodobý majetek a oběžná aktiva. Dlouhodobý majetek zaznamenává neustálý procentuální růst blížící se 60 %, je to zapříčiněno tím, že společnost potřebuje dostatek strojů a zařízení ke svému provozu, kdežto u oběžných aktiv nastal pokles. Dlouhodobý majetek

v roce 2011 tvořil pouhých 10,20 % celkových aktiv, avšak v roce 2013 dosahuje 58,23 %. Na tomto vzrůstu se poznamenala především rekonstrukce staré budovy společnosti a postavení nové haly v roce 2013. Oproti tomu podíl oběžných aktiv na celkových aktivech neustále klesá. V roce 2011 tvořila 77,93 % a v roce 2013 už jen 38,47 %. Největší část oběžných aktiv tvoří zásoby.

4.2.2. Vertikální analýza pasiv

Vertikální analýza pasiv nám v Tab. 4.5 zobrazuje hodnoty toho, jak se jednotlivé položky pasiv podílí na celkových pasivech v letech 2011-2013.

Tab. 4.5: Vertikální analýza pasiv v letech 2011-2013

	Relativní hodnoty v %		
	2011	2012	2013
PASIVA CELKEM	100,00%	100,00%	100,00%
Vlastní kapitál	43,88%	59,50%	52,73%
Základní kapitál	54,09%	33,44%	28,37%
Kapitálové fondy	9,24%	30,42%	25,81%
Rezervní fondy, nedělitelný fond a ostatní fondy ze zisku	1,01%	0,95%	1,07%
Výsledek hospodaření minulých let	-30,53%	-11,65%	-4,78%
Výsledek hospodaření běžného účetního období	10,07%	6,34%	2,26%
Cizí zdroje	55,54%	38,24%	46,13%
Rezervy	0,00%	0,00%	0,00%
Dlouhodobé závazky	0,00%	0,30%	0,14%
Krátkodobé závazky	48,70%	19,77%	10,07%
Bankovní úvěry a výpomoci	6,84%	18,18%	35,92%
Časové rozlišení	0,70%	2,26%	1,14%

Zdroj: Vlastní zpracování

Nejvyšší procentuální podíl na celkových pasivech získává vlastní kapitál, který tvořil v roce 2011 43,88 %, v roce následujícím vzrostl na 59,90 % a v roce 2013 dosáhl 52,73 %. Dále velkou část celkových pasiv tvoří cizí zdroje, které ve sledovaném období poklesly a následovně vzrostly. Z původních 55,54 % v roce 2011 klesly na 38,24 % v roce následujícím a v roce 2013 vzrostly na 46,13 %. Dále podíl bankovních úvěrů a výpomocí na celkových pasivech v letech 2011-2013 vzrostl. Z původních 6,84 % rapidně vzrostl v roce 2013 na 35,92 %. Časové rozlišení tvoří pouze 0,70 % - 2,26 % celkových aktiv, což není tak razantní jako již zmiňované položky pasiv.

4.2.3. Vertikální analýza výkazu zisku a ztráty

Vertikální analýza výkazu zisku ztráty je zobrazena v Tab. 4.6. Tato tabulka zachycuje podíly jednotlivých položek výkazu zisku a ztráty k celkovým výnosům a celkovým nákladům v letech 2011-2013.

Tab. 4.6: Vertikální analýza výkazu zisku ztráty v letech 2011-2013

Vybrané položky VZZ (v tis. Kč)	2011		2012		2013	
	Částka	% podíl	Částka	% podíl	Částka	% podíl
VÝNOSY CELKEM	150 999	100%	177 307	100%	174 555	100%
Tržby za prodej vlastních výrobků a služeb	129 163	85,54%	139 872	78,89%	145 703	83,47%
Změna stavu zásob	1 223	0,81%	1 736	0,98%	2 292	1,31%
Tržby za prodej zboží	17 015	11,27%	29 207	16,47%	22 090	12,66%
Tržby z prodeje DM a materiálu	189	0,13%	1 653	0,93%	506	0,29%
Ostatní provozní výnosy	147	0,10%	1 633	0,92%	240	0,14%
Výnosové úroky	162	0,11%	266	0,15%	169	0,10%
Ostatní finanční výnosy	3 100	2,05%	2 940	1,66%	3 555	2,04%
NÁKLADY CELKEM	140 736	100%	165 545	100%	168 418	100%
Náklady vynaložené na prodané zboží	9 171	6,52%	20 475	12,37%	17 043	10,12%
Výkonová spotřeba	96 143	68,31%	100 504	60,71%	106 301	63,12%
Osobní náklady	28 543	20,28%	32 804	19,82%	32 735	19,44%
Daně a poplatky	77	0,05%	139	0,08%	228	0,14%
Odpisy DNHM	1 955	1,39%	4 927	2,98%	6 434	3,82%
Ostatní provozní náklady	738	0,52%	2 774	1,68%	1 613	0,96%
Nákladové úroky	560	0,40%	454	0,27%	1 029	0,61%
Ostatní finanční náklady	3 549	2,52%	3 468	2,09%	3 035	1,80%

Zdroj: Vlastní zpracování

Jak je již výše zobrazeno, celkové výnosy společnosti měly kolísavou tendenci. V roce 2012 se zvýšily o 26 304 000 Kč oproti roku předchozímu a v roce následujícím klesly o 2 752 000 Kč oproti roku 2012. Nejvyšší podíl na celkových výnosech mají tržby z prodeje vlastních výrobků a služeb. Tyto tržby dosahují hodnoty 85,54 %. Nýbrž velmi nízké procentuální hodnoty podílejí se na celkových výnosech tržby z prodeje dlouhodobého majetku a materiálu nebo také výnosové úroky.

Oproti tomu, výše celkových nákladů ve sledovaném období v čase rostla. Ze 140 736 000 Kč se vyhouply v posledním sledovaném roce na 168 418 000 Kč. Nejvýznamnější položkou tvořící výši celkových nákladů je výkonová spotřeba. Tento podíl byl v roce 2011 68,31 %, v roce následujícím dosáhl nejnižší hodnoty a to 60,71 % a v roce posledním 63,12 %. Naopak zanedbatelnou část celkové výše nákladů tvoří daně a poplatky, kdy hodnota nebyla vyšší než 0,14 %.

4.3. Analýza poměrových ukazatelů

V této kapitole bude posouzena finanční situace společnosti EBG plastics, s.r.o. pomocí analýzy poměrových ukazatelů. Do této skupiny ukazatelů patří ukazatele rentability, ukazatele likvidity, ukazatele aktivity a ukazatele finanční stability a zadluženosti.

4.3.1. Ukazatele rentability

Do ukazatelů rentability se řadí rentabilita celkových vložených aktiv (ROA), rentabilita vlastního kapitálu (ROE), rentabilita dlouhodobých zdrojů (ROCE) a rentabilita tržeb (ROS). Ukazatele rentability jsou prováděny pomocí vzorců 2.6 až 2.9. V Tab. 4.7 jsou zobrazeny výsledky jednotlivých rentabilit. V grafu 4.4 je promítnut vývoj ukazatelů rentability ve sledovaném období 2011-2013.

Tab. 4.7: Ukazatele rentability v letech 2011-2013

	Vzorec	Rok		
		2011	2012	2013
Rentabilita celkových vložených aktiv (ROA)	2.6	11,98%	7,50%	2,18%
Rentabilita vlastního kapitálu (ROE)	2.7	22,96%	10,65%	4,28%
Rentabilita dlouhodobých zdrojů (ROCE)	2.8	24,80%	10,03%	2,53%
Rentabilita tržeb (ROS)	2.9	6,47%	5,66%	1,95%
EBIT (v tis. Kč)		9458	9564	3280
EAT (v tis. Kč)		7944	8084	3392
Aktiva (v tis. Kč)		78959	127556	150343
Tržby (v tis. Kč)		146178	169079	167793
Vlastní kapitál (v tis. Kč)		34605	75890	79281
VK + CK dl. (v tis. Kč)		38140	95343	129885
Nákladové úroky (v tis. Kč)		560	454	1029

Zdroj: Vlastní zpracování

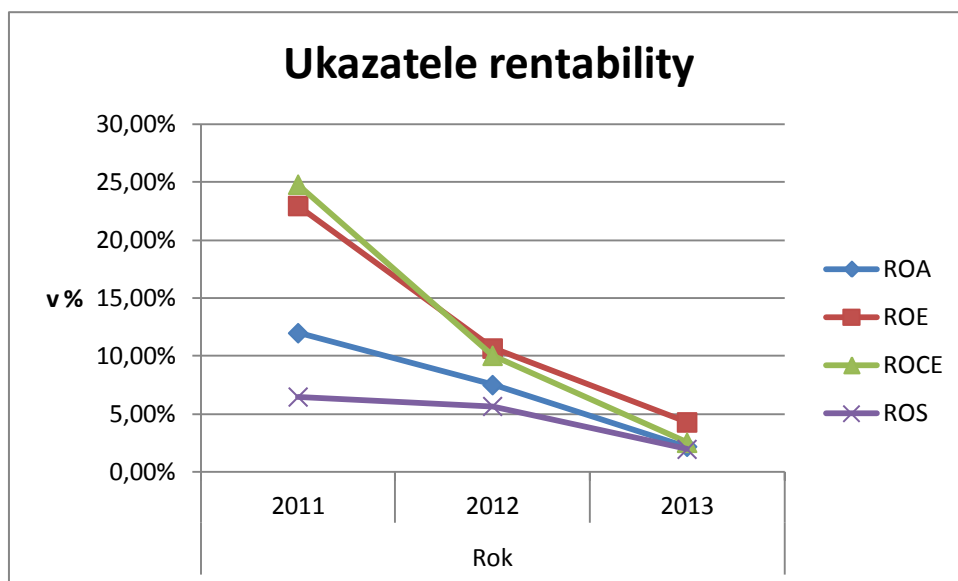
Z tabulky lze vidět všechny ukazatele rentability, které sice v analyzovaném období rapidně klesají, ale i přesto jsou veškeré výsledné hodnoty kladné. Tento pokles zapříčinil především prodej dlouhodobého majetku v roce 2011. U rentability celkových vložených aktiv (ROA) byl použit zisk před zdaněním a úroky a byl vypočten pomocí vzorce (2.6). V roce 2011 nejvyšší a to 11,98 %. Dá se říct, že tento rok byl pro společnost nejvíce prosperujícím rokem. Z této hodnoty vyplývá, že každá 1 Kč přinesla 11,98 haléřů zisku. V následujícím roce klesla na 7,50 % a v roce 2013 se propadla na pouhých 2,18 %.

Pro výpočet rentability vlastního kapitálu (ROE) byl použit zisk po zdanění a výpočtu bylo dosaženo podle vzorce (2.7). Tento ukazatel měl podobný vývoj s klesající tendencí. V roce 2011 dosáhl nejvyšší hodnoty 22,96 %. Kdy každá 1 Kč investovaná vlastníkem přinesla téměř 30 haléřů zisku. V roce 2012 klesla rentabilita vlastního kapitálu na 10,65 % a v roce 2013 nastal rapidní pokles na pouhých 3,92 %.

Pro získání výsledku rentability dlouhodobých zdrojů (ROCE) byl použit zisk před zdaněním a úroky a výpočet byl proveden na základě vzorce (2.8). Rentabilita dlouhodobých zdrojů dosahovala také své nejvyšší hodnoty v roce 2011 a to 24,80 %. Udává tedy, že 1 Kč dlouhodobých zdrojů přinesla podniku 24,80 haléřů. Nejnižší zisk přinesla v roce 2013 a to 2,53 haléřů.

Ve výpočtu rentability tržeb se v čitateli zlomku byl opět dosazen zisk před zdaněním a úroky a výsledné hodnoty bylo dosaženo pomocí vzorce (2.9). Stejně jako ostatní ukazatele rentability i tento ukazatel má klesající tendenci. Opět nejvyšší hodnoty dosáhl v roce 2011 a to 6,47 %, z čehož vyplývá, že 1 Kč tržeb vykazovala zisk ve výši 6,47 haléřů. Naopak nejnižší hodnotu tohoto ukazatele společnost EBG plastics, s.r.o. zaznamenala v posledním roce sledovaného období a to 1,95 %.

Graf 4.4: Vývoj ukazatelů rentabilit v letech 2011-2013



Zdroj: Vlastní zpracování

4.3.2. Ukazatele likvidity

K ukazatelům likvidity patří běžná, pohotová a okamžitá likvidita. V Tab. 4.8 jsou zaznamenány výsledky výpočtů těchto likvidit. Pro výpočet likvidity byly použity vzorce 2.10 - 2.12.

Tab. 4.8: Ukazatele likvidity v letech 2011-2013

	Vzorec	Rok		
		2011	2012	2013
Běžná likvidita	2.10	1,60	2,58	3,82
Pohotová likvidita	2.11	0,73	1,32	1,81
Okamžitá likvidita	2.12	0,19	0,13	0,39

Zdroj: Vlastní zpracování

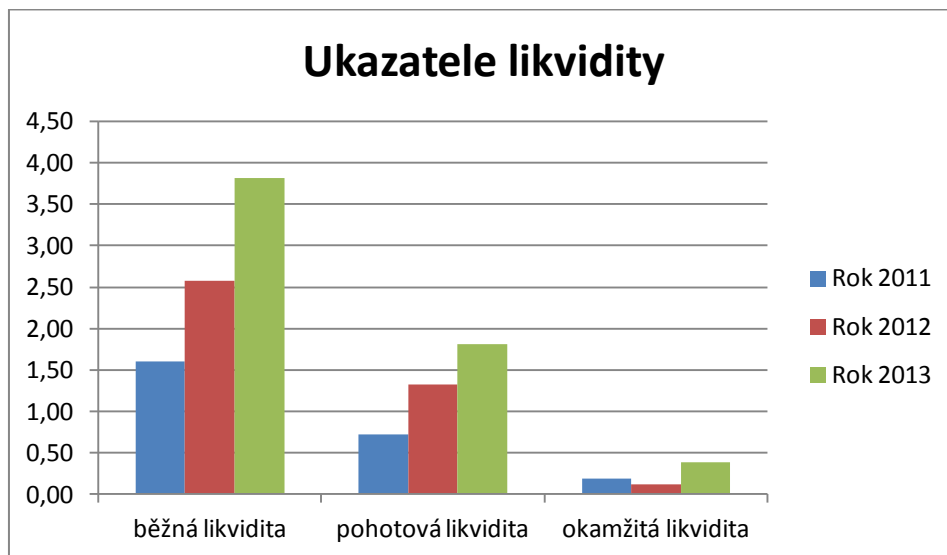
Běžná likvidita, vyjádřena dle vzorce (2.10), odečítá zásoby od oběžných aktiv a nakonec jsou poměřovány krátkodobými závazky. Hodnota výsledku běžné likvidity by měla být vyšší než 1,5. Z tabulky je patrné, že společnost v celém sledovaném období vykazovala hodnotu nad hranicí. Také dosáhla nejvyšších hodnot ze všech tří likvidit. Vysoké hodnoty jsou důsledkem velkých rozdílů mezi oběžnými aktivy a krátkodobými závazky. Nejvyšší běžná likvidita byla v roce 2013, a to 3,82. Naopak nejnižší v roce 2011 (1,60).

Výpočet pohotové likvidity byl proveden na základě (2.11). Společnost EBG plastics, s.r.o. by měla dosahovat hodnotu vyšší v rozmezí 1 – 1,5. To se podařilo pouze v jednom roce a to v roce 2012. V roce 2011 klesla pod optimální hranici a to hodnotou 0,73. Tato hodnota dává najevo, že společnost není schopna krýt své krátkodobé závazky oběžnými aktivy očištěnými o zásoby. Hodnota krátkodobých závazků je příliš vysoká. V roce 2012 nastalo znatelné zlepšení a pohotová likvidita vykazovala hodnotu 1,32, což je hodnota optimální. V roce 2013 nastalo další zvýšení dokonce na 1,81.

Okamžitá likvidita by měla dosahovat optimální hodnoty alespoň 0,2. Analyzovaná společnost se dostala nad hranici optimální hodnoty pouze v roce 2013 a to výslednou hodnotou 0,39. V roce 2011 byla hodnota okamžité likvidity skoro 0,2. Z těchto hodnot vyplývá, že společnost měla problém pokrýt krátkodobé závazky svými pohotovými platebními prostředky kromě roku 2013.

V následujícím grafu 4.5 jsou zobrazeny výsledky jednotlivých likvidit v letech 2011-2013.

Graf 4.5: Ukazatele likvidity v letech 2011-2013



Zdroj: Vlastní zpracování

4.3.3. Ukazatele aktivity

V této části jsou vypočítány ukazatele aktivity pomocí vzorců 2.13 až 2.17. Jedná se o obrat aktiv, dobu obratu aktiv, dobu obratu zásob, dobu obratu pohledávek a dobu obratu závazků. Sledovaným obdobím jsou opět léta 2011-2013. V Tab. 4.9 jsou zaznamenány výsledky jednotlivých ukazatelů aktivity.

Tab. 4.9: Ukazatele aktivity v letech 2011-2013

	Vzorec	Rok		
		2011	2012	2013
Obrat aktiv	2.13	1,85	1,33	1,12
Doba obratu aktiv (dny)	2.14	194,46	271,59	322,56
Doba obratu zásob (dny)	2.15	82,91	67,39	84,45
Doba obratu pohledávek (dny)	2.16	117,76	131,08	94,53
Doba obratu závazků (dny)	2.17	94,58	53,69	32,48

Zdroj: Vlastní zpracování

Obrat aktiv je vypočten podle vzorce (2.13). Vývoj obratu aktiv v celém sledovaném období přesáhl hodnotu 1. Kdyby byla hodnota nižší než 1, znamenalo by to neefektivní využívání a neúměrnou majetkovou vybavenost společnosti. Nejvyšší hodnotu tento ukazatel vykazuje v roce 2011, ze kterého plyne, že se celková aktiva obrátí 1,85 krát za rok. V roce 2012 nastal pokles této hodnoty na 1,33. Znamená to, že se celková aktiva obrátila v podniku 1,33 krát za rok. V posledním roce nastal opětovný pokles na hodnotu 1,12, což značí, že se celková aktiva obrátila 1,12 krát za rok. Ve všech třech analyzovaných letech byla hodnota větší než 1, což vypovídá o efektivním využívání celkových aktiv v podniku.

Doba obratu aktiv dle (2.14) by měla být co nejkratší, tedy nejprůběžnější. Jedná se o dobu, za kterou se celková aktiva přemění na peníze. Nejnižší doba obratu aktiv byla v roce 2011, která trvala 195 dní. V následujících letech se tato doba obratu zvyšovala. Avšak nejdelší doba obratu aktiv proběhla v roce 2013, kdy přeměna trvala 323 dní.

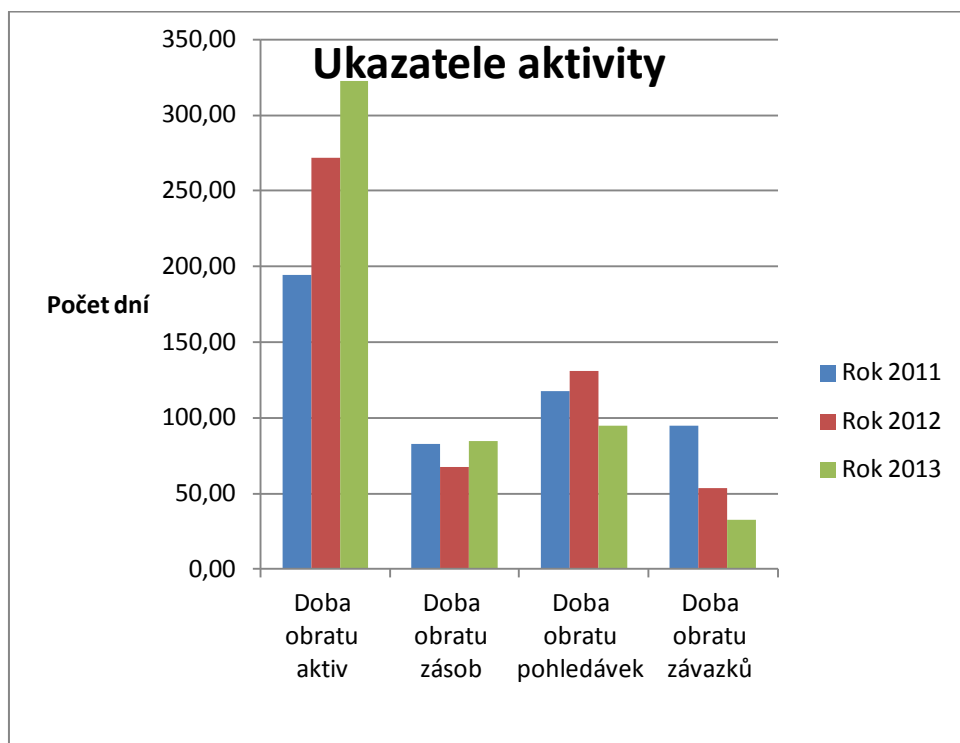
Doba obratu zásob vypočtena pomocí (2.15) trvala méně dní než doba obratu aktiv. V roce 2012 byla oběžná aktiva vázána ve formě zásob nejméně dní z celého sledovaného období a to 67 dní. V roce 2011 83 dní a v roce posledním a to 2013 nejvíce dní, tj. 85 dní.

Doba obratu pohledávek vyjadřuje, za jak dlouho jsou v podniku inkasovány pohledávky, tedy přeměněny na peněžní prostředky. Doba tohoto obratu by měla být

co nejkratší, kterou vykazuje rok 2013 s 95 dny. V roce 2011 tento obrat probíhal 118 dní a v roce 2012 až 131 dní, kdežto závazky jsou hrazeny za kratší dobu. Doba obratu závazků trvala nejdéle v roce 2011 a to 95 dní. Po tomto roce nastal pokles a doba obratu závazků trvala mnohem méně dní. V roce následujícím trval tento obrat 54 dní. A v posledním roce sledovaného období byly závazky hrazeny za 33 dní. Tyto hodnoty poukazují na to, že podnik má dobrou platební morálku a snaží se hradit své závazky dodavatelům v co nejkratší době, kdežto splacení pohledávek od odběratelů trvá delší dobu.

Graf 4.6 znázorňuje vývoj jednotlivých ukazatelů aktivity.

Graf 4.6: Ukazatele aktivity v letech 2011-2013



Zdroj: Vlastní zpracování

4.3.4. Ukazatele finanční stability a zadluženosti

Tab. 4.10 zachycuje ukazatele finanční stability a zadluženosti. Těmito ukazateli jsou podíl vlastního kapitálu na aktivech, stupeň krytí aktiv, ukazatel celkové zadluženosti, ukazatel zadluženosti vlastního kapitálu, úrokové krytí a posledním analyzovaným ukazatelem je úrokové krytí. Pro výpočet již jmenovaných ukazatelů byly použity vzorce 2.18 až 2.23.

Tab. 4.10: Ukazatele finanční stability a zadluženosti v letech 2011-2013

	Vzorec	Rok		
		2011	2012	2013
Podíl vlastního kapitálu na aktivech	2.18	0,44	0,59	0,53
Stupeň krytí stálých aktiv	2.19	4,74	1,69	1,48
Ukazatel celkové zadluženosti	2.20	0,55	0,38	0,46
Ukazatel zadluženosti vlastního kapitálu	2.21	1,27	0,64	0,87
Úrokové krytí	2.22	16,60	20,48	3,03
Úrokové zatížení	2.23	0,06	0,05	0,33

Zdroj: Vlastní zpracování

Prvním analyzovaným ukazatelem společnosti byl podíl vlastního kapitálu na aktivech, dle (2.18). Z výsledku je patrné, že podnik byl schopen krýt svůj majetek z vlastních zdrojů nejlépe v roce 2012, kdy ukazatel vykazoval výsledek 0,59. Značí to, že podnik je schopen krýt svůj majetek z vlastních zdrojů z 59 %. V tomto roce byla finanční samostatnost nejlepší. V roce 2013 hodnota klesla o šest setin a to na 0,53, což znamená krytí majetku vlastními zdroji z 53 %. Nejhorší výsledek sledovaného období vyšel v roce 2011 a to 0,44. Společnost kryla svůj majetek vlastními zdroji ze 44 %. Zvyšování tohoto ukazatele značilo pro podnik upevnění finanční stability.

Druhým hodnoceným ukazatelem byl stupeň krytí stálých aktiv, který byl vypočten na základě vzorce (2.19). Výsledek tohoto ukazatele by měl být alespoň 100 %. Největší hodnotu tohoto ukazatele měla společnost v roce 2011 a to 474 %. Tento výsledek vypovídá o lepší finanční situaci než v následujících letech 2012 a 2013. I tehdy byla hodnota vyšší než 100 % a to 169 %. A v posledním roce klesla tato hodnota na 148 %.

Třetím zkoumaným ukazatelem byl ukazatel celkové zadluženosti, zjištěný na základě (2.20). Hodnota tohoto ukazatele by neměla být příliš vysoká z důvodu vysokého rizika pro věřitele. Nejnižší stupeň rizika byl v roce 2012 a to 38 %. V předchozím i následujícím roce hodnota stoupla. V roce 2011 měl ukazatel celkové zadluženosti nejvyšší hodnotu z celého analyzovaného období a to 55 %. V roce 2013 46 %.

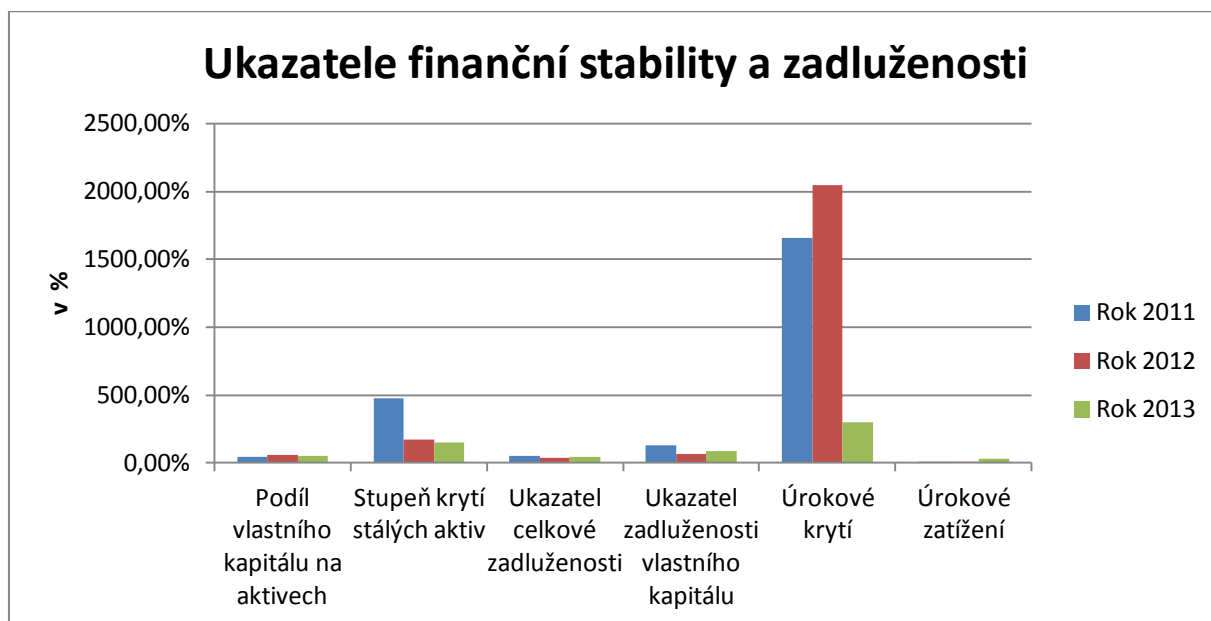
Čtvrtým propočteným ukazatelem byl ukazatel zadluženosti vlastního kapitálu, podle vzorce (2.21). V teoretické části již bylo zmíněno, že u stabilních podniků se hodnota pohybuje přibližně okolo 80 % do 120 %. Výsledkem analýzy tohoto ukazatele je, že se společnost do této hranice vešla pouze jednou a to v roce 2013 s 87 %. V roce 2011 se přehoupala přes hranici 120 % na 127 % a v roce 2012 klesla pod 80 % a to na 64 %.

Pátým sledovaným ukazatelem bylo úrokové krytí, vyjádřený podle (2.22). Ve všech třech letech se společnost přehoupla nad hodnotu 100 %. Znamená to tedy, že společnost zaplatí úroky a ještě jí zbudou peněžní prostředky (zisk). V roce 2011 tento ukazatel dosáhl 1 660 %. V roce následujícím byla hodnota ještě vyšší a to 2 048 %. V posledním roce hodnota ukazatele klesla na 303 %. Nejvíce tedy převýšil zisk placené úroky v roce 2012.

Posledním analyzovaným ukazatelem dle (2.23) bylo úrokové zatížení. Výsledky tohoto ukazatele jsou nejnižší ze všech hodnocených ukazatelů finanční stability a zadluženosti. Úrokové zatížení bylo pro společnost největší v roce 2013 a to 33 %. Tedy 33 % odčerpávají z čistého zisku úroky. V roce prvotním byla hodnota tohoto ukazatele 6 % (6 % ze zisku odčerpávají úroky) a v roce 2012 pouhých 5 % (5 % odvádí ze zisku právě úroky).

V grafu 4.7 jsou zobrazeny vývoje ukazatelů finanční stability a zadluženosti v letech 2011-2013.

Graf 4.7: Ukazatele finanční stability a zadluženosti v letech 2011-2013



Zdroj: Vlastní zpracování

4.4. Souhrnné indexy hodnocení podniku

V této kapitole je společnost EBG plastics, s.r.o. analyzována pomocí bankrotních a bonitních modelů v období 2011-2013.

4.4.1. Bankrotní modely

Hlavním cílem bankrotních modelů je vykazovat několik let dopředu zhoršení finanční situace, což může vést k bankrotu. Analýza byla provedena pomocí Altmanova modelu a IN indexů.

Altmanův model (Z-skóre) dle vzorce (2.25), byl vypočten na základě pěti poměrových ukazatelů. Použitý vzorec je určen pro společnosti neobchodující na burze. Tab. 4.11 interpretuje výsledky jednotlivých poměrových ukazatelů. Následně Tab. 4.12 vykazuje výsledné hodnoty Altmanova modelu.

Tab. 4.11: Hodnoty poměrových ukazatelů, jejich váhy a následné výsledné hodnoty

	2011	2012	2013	Váhy	2011	2012	2013
X1	0,59	0,55	0,43	0,717	0,42	0,39	0,31
X2	0,13	0,06	0,05	0,847	0,11	0,05	0,04
X3	0,12	0,07	0,02	3,107	0,37	0,22	0,06
X4	0,79	1,56	1,14	0,42	0,33	0,66	0,48
X5	1,85	1,33	1,12	0,998	1,85	1,33	1,12

Zdroj: Vlastní zpracování

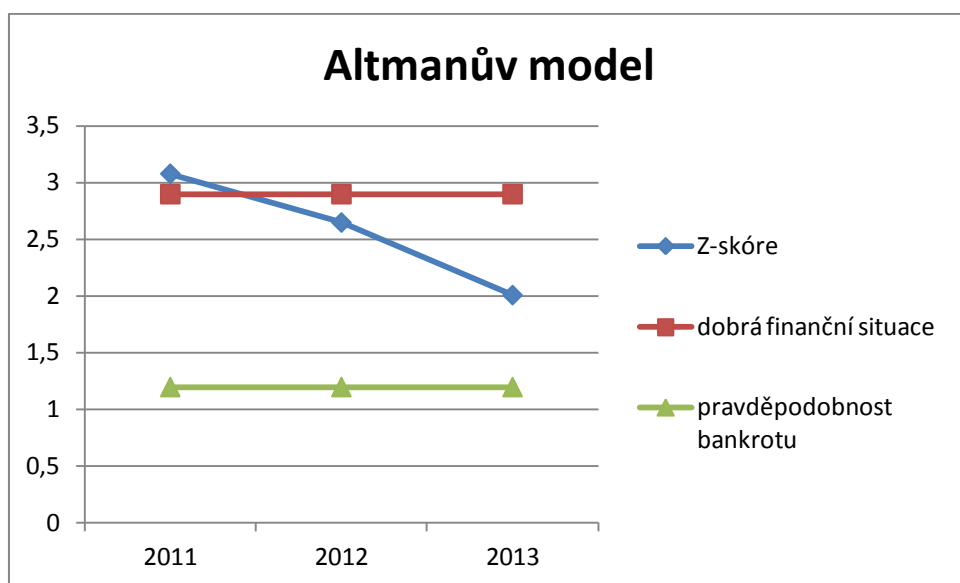
Tab. 4.12: Výsledné hodnoty Altmanova modelu v letech 2011-2013

	2011	2012	2013
Z-skóre	3,08	2,65	2,01

Zdroj: Vlastní zpracování

Společnost EBG plastics, s.r.o. se během sledovaného období řadil do pásma prosperity v roce 2011 s hodnotou vyšší než 2,9 a to 3,08, což vypovídá o minimální pravděpodobnosti krachu společnosti. Následné dva roky se pohyboval v pásmu šedé zóny, protože vykazovaná hodnota byla v pásmu mezi 1,2 až 2,9. Pokud by ve sledovaném období dosahoval hodnoty 1,2 nebo nižší znamenalo by to, že podnik spěje k bankrotu. Graf 4.8 zobrazuje vývoj Z-skóre ve sledovaném období 2011-2013.

Graf 4.8: Vývoj Z-skóre společnosti EBG plastics, s.r.o. v letech 2011-2013



Zdroj: Vlastní zpracování

Graf 4.8 zobrazuje vývoj Z-skóre. Jak si lze povšimnout, hodnota v jednotlivých letech klesá. Z původní hodnoty 3,08 poklesla do úrovně šedé zóny a v roce 2013 měla hodnotu 2,01.

IN01 je modifikací dvou indexů a to IN95 a IN99. Tento model je spojením bankrotního a bonitního modelu. Index byl zkonstruován manželi Neumaierovými. Model je vyjádřen na základě (2.26). Tab. 4.13 zobrazuje hodnoty jednotlivých poměrů. Následně Tab. 4.14 vykazuje výsledky IN01 v jednotlivých letech.

Tab. 4.13: Hodnoty IN01 v letech 2011-2013

	2011	2012	2013	Váhy	2011	2012	2013
A/CZ	1,80	2,61	2,17	0,13	0,23	0,34	0,28
EBIT/Ú	16,89	21,07	3,19	0,04	0,68	0,84	0,13
EBIT/A	0,12	0,07	0,02	3,92	0,47	0,27	0,08
VÝN/A	1,85	1,33	1,12	0,21	0,39	0,28	0,24
OA/(KZ+KBÚ)	1,53	2,22	3,08	0,09	0,14	0,20	0,28

Zdroj: Vlastní zpracování

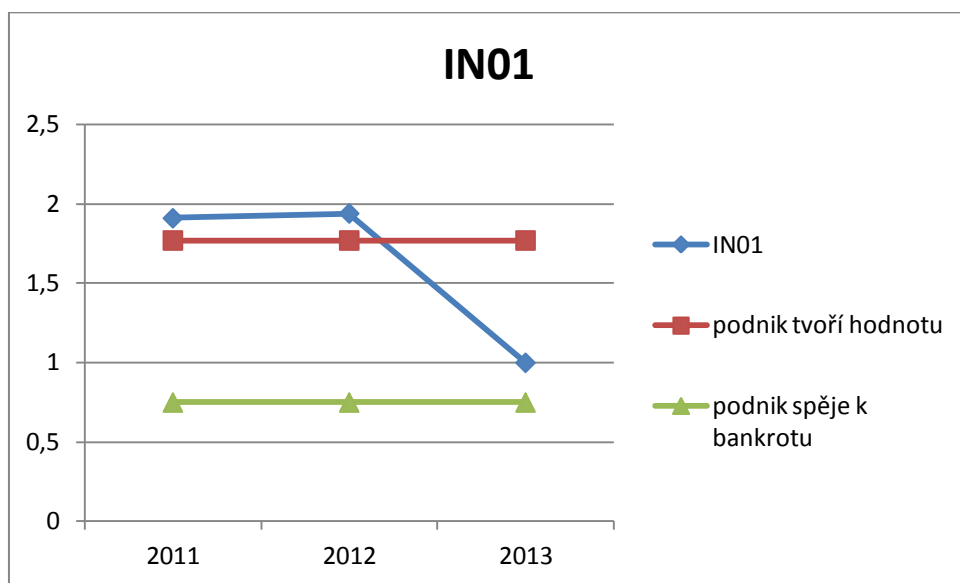
Tab. 4.14: Výsledné hodnoty IN01 v letech 2011-2013

	2011	2012	2013
IN01	1,91	1,93	1,01

Zdroj: Vlastní zpracování

Jestliže by vyšla výsledná hodnota nižší než 0,75, znamenalo by to, že podnik s 86 % pravděpodobností spěje k bankrotu. Této hodnoty společnost nedosáhla ani jednou. V roce 2011 podnik tvořil hodnotu, jelikož jeho výsledná hodnota byla vyšší než 1,77. Takto tomu bylo i v roce následujícím. Kdy výsledná hodnota byla 1,93. V posledním roce sledovaného období se společnost nacházela v šedé zóně. Pokud se podnik nachází v šedé zóně, značí to, že s 67 % pravděpodobností tvoří hodnotu. Následující graf 4.9 představuje vývoj indexu IN01 v analyzovaném období.

Graf 4.9: IN01 v letech 2011-2013



Zdroj: Vlastní zpracování

4.4.2. Bonitní modely

V této kapitole bude provedena analýza prostřednictvím nejčastěji využívaného bonitního modelu. Jedná se o Kralickův test.

Kralickův test, vyjádřen na základě (2.27), se skládá ze soustavy čtyř rovnic, prostřednictvím kterých se hodnotí situace v podniku. Skládá se z ukazatele R1, R2, R3 a R4. Ukazatele R1 a R2 hodnotí finanční stabilitu podniku. Kdežto ukazatele R3 a R4 hodnotí výnosovou situaci. Jednotlivé ukazatele byly vypočteny na základě vzorců 2.29 až 2.32. Hodnoty ukazatelů a bodové ohodnocení zobrazuje Tab. 4.16. Finanční situace, výnosová situace a celková situace je zobrazena v grafu 4.10.

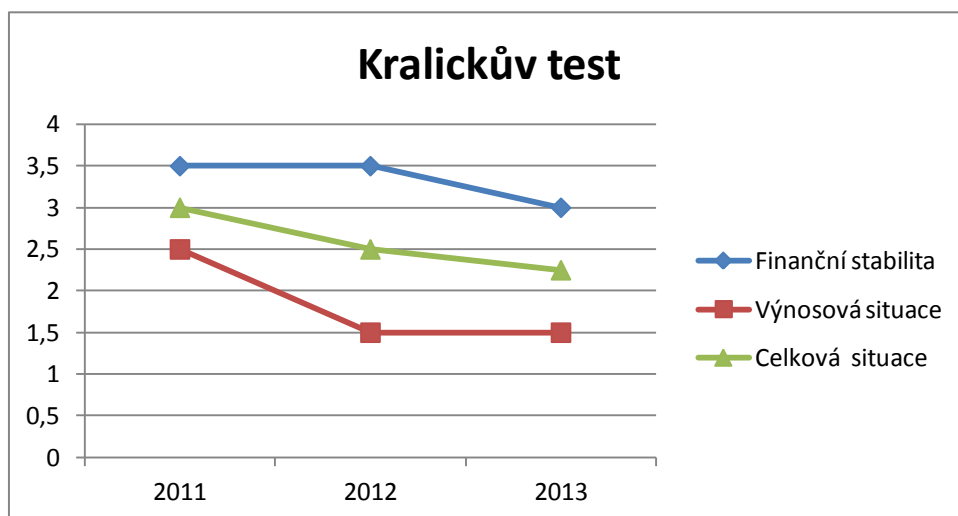
Tab. 4.16: Kralickův test v letech 2011-2013

Kralickův test	2011	2012	2013
R1	0,44	0,59	0,53
R2	4,55	4,16	7,28
R3	0,12	0,07	0,02
R4	0,07	0,07	0,06
Body R1	4	4	4
Body R2	3	3	2
Body R3	3	1	1
Body R4	2	2	2
R1 + R2= finanční stabilita	3,5	3,5	3
R3 + R4= výnosová situace	2,5	1,5	1,5
Celková situace	3	2,5	2,25

Zdroj: Vlastní zpracování

Hodnota vyšší než 3, vypovídá o prosperujícím podniku. Hodnota mezi 1 až 3 představuje šedou zónu a hodnota menší než 1 informuje o špatné finanční situaci společnosti. Nejvyšší bodové ohodnocení získal ukazatel R1. Co se týče finanční stability, je možné si povšimnout, že podnik se nacházel vždy v bonitní oblasti (dosahoval hodnoty 4). Kdežto ukazatel R2 v prvních dvou letech dosahoval hodnoty 3 a v roce 2013 klesl na 2. V hodnocení výnosové situace se podnik nacházel v šedé zóně. V prvním roce sledovaného období dosáhl nejvyšší hodnoty (2,5). V roce 2012 a 2013 dosáhl stejné hodnoty (1,5). Celková situace podniku se po celou dobu řadila do oblasti šedé zóny. Nejvyšší hodnotu měla v roce 2011 a to 3. V následujících letech hodnota celkové situace podniku postupně klesala.

Graf 4.10: Kralickův test v letech 2011-2013



Zdroj: Vlastní zpracování

5. Návrhy a doporučení

Chod společnosti EBG plastics, s.r.o. lze považovat za uspokojivý a to proto, že se ani v jednom výpočtu a hodnocení neřadila do kategorie směřující k úpadku. Z výsledků nevyšlo ani to, že by společnost měla nějaké vážné finanční problémy. Výsledky byly vyhodnoceny jako kolísavé.

Ukazatele rentability ve sledovaném období neustále klesaly, byť by tomu mělo být právě naopak a hodnoty ukazatelů by měly v čase růst. Výsledné hodnoty přesto dosahovaly pouze kladných hodnot. Nejvyšší hodnotu tyto ukazatele dosahovaly v prvním roce analyzovaného období a to v roce 2011.

K ukazatelům likvidity patří běžná, pohotová okamžitá likvidita, které také byly propočteny. Tyto ukazatele mají rostoucí charakter. Nejvyššího výsledné hodnoty dosahovala ve všech třech letech běžná likvidita. Výpočtem pohotové likvidity bylo zjištěno, že společnost není schopna pokrýt své krátkodobé závazky oběžnými aktivy očištěnými o zásoby pouze v jednom roce a to 2011. Společnost neměla dostatek oběžných aktiv na zaplacení závazků. Hodnota zásob v tomto roce dosahovala nejvyšší hodnoty. Hodnota zásob byla zbytečně vysoká. Společnost by měla zjistit, jak jsou na tom zásoby, zda jich bylo zbytečně mnoho na skladě anebo je to zapříčiněno tím, že jejich cena byla zbytečně vysoká. Společnost by tedy měla zajistit pouze potřebné zásoby a pojistné zásoby, které jsou nezbytné a za výhodnější ceny, aby měla dostatek peněžních prostředků ke krytí svých závazků. Okamžitá likvidita byla pod hranici optimální hodnoty první dvě sledované období, ba naopak v roce posledním se přehoupla přes doporučenou hranici. I tato likvidita poukazuje na problém krytí svých krátkodobých závazků oběžnými aktivy.

Při hodnocení aktivity podniku pomocí obratu aktiv, doby obratu aktiv, zásob, pohledávek a závazků bylo zjištěno, že doba obratu závazků je kratší než doba obratu pohledávek. Znamená to, že podnik je schopen zaplatit dříve své závazky vůči dodavatelům oproti odběratelům, kterým trvá delší dobu uhradit své závazky (pohledávky podniku). Toto vypovídá o dobré platební morálce společnosti EBG plastics, s.r.o. Podnik by měl vyžadovat zaplacení v kratší době než je tomu doposud. Za případné zpoždění pak dávat penále. Obrat aktiv v podniku je hodnocen jako pozitivní. Ve všech třech letech byla výsledná hodnota vyšší než jedna. V roce 2011 se celková aktiva v podniku obrátily až 1,85 krát.

V případě ukazatelů finanční stability a zadluženosti se analyzovaná společnost ne vždy pohybovala v pásmu doporučených hodnot. Podíl vlastního kapitálu na aktivech tvořil hodnotu od 40 % do 60 %. Podnik byl schopen krýt svůj majetek z vlastních zdrojů nejlépe v roce 2012, kdy výsledná hodnota byla 59 %. V předešlém a následujícím roce nebyla finanční samostatnost tak dobrá jako právě v tomto roce. Hodnota tohoto ukazatele rostla v čase, z čehož vyplývá upevnění finanční stability. Aby společnost pokryla celou hodnotu aktiv, musí využít cizí zdroje. Cizí zdroje jsou pro společnost levnější než vlastní kapitál. Velmi pozitivním zjištěním je výsledná hodnota stupně krytí stálých aktiv, která by měla být minimálně 100 %. Společnost v roce 2011 dosáhla výsledné hodnoty dokonce 474 %. Dalším pozitivním zjištěním byl výpočet úrokového krytí, kdy ve všech třech obdobích podnik zaplatil své úroky a ještě mu zbyly peněžní prostředky.

Při hodnocení pomocí bankrotních modelů a to Altmanova modelu a IN indexu bylo zjištěno následující. Společnost se v hodnocení prostřednictvím Altmanova modelu objevila ve dvou případech v pásmu šedé zóny. V roce 2011 se řadil do pásma prosperity. Aby společnost byla v pásmu prosperity, její výsledná hodnota musí být vyšší než 2,9. V roce 2012 se přiblížil pásmu prosperity se svou hodnotou 2,65. Na základě tohoto výpočtu bylo zjištěno, že společnosti nehrozí bankrot. Při hodnocení prostřednictvím IN indexu, konkrétně IN01 se řadil podnik do šedé zóny v roce 2013. Z těchto výsledků je zřejmé, že podniku nehrozí fáze případného bankrotu.

Bonitní model Kralickův test potvrdil výsledek bankrotních modelů, a to že se podnik nemusí obávat případného bankrotu. Při výpočtu finanční stability, byla výsledná hodnota vyšší než 3. Společnost se tedy řadí do prosperujících společností. Kdežto výsledky výnosové situace společnosti řadí do oblasti šedé zóny.

Jak je vidno z provedené finanční analýzy, tak společnosti se daří celkem dobře. Společnost má dostatek prostoru kvůli nově postavené hale. Proto by mohla nakoupit nové výrobní zařízení a přijmout nové zaměstnance a tím by mohla proniknout na nové trhy se svými novými výrobky. Mohla by také oslovovat nové zákazníky. Společnost by měla investovat na finančních trzích. Tímto by se jí mohlo dařit o něco více, než doposud. Důležité je, aby měla neustále zakázky. Zaměstnanci z obchodního oddělení by proto měli být schopni shánět pokud možno co nejvíce zakázek.

Společnost by také mohla více školit své zaměstnance, např. posláním zaměstnanců do společnosti odebírající jejich produkty, aby věděli, k čemu výrobek slouží a jaké jsou další postupy s tímto výrobkem. Také by jim tímto ukázali potřebnou kvalitu daného produktu. Dále neustálé školení zaměstnanců z oddělení kontroly a kvality. Ve společnosti je kladen důraz především na kvalitu. Proto je dobré, aby tito zaměstnanci byli neustále v obraze dění v oblasti kvality svých výrobků.

6. Závěr

Tématem této bakalářské práce bylo provedení finanční analýzy ve vybrané společnosti, konkrétně ve společnosti EBG plastics, s.r.o.

Cílem této bakalářské práce bylo pomocí horizontální, vertikální a poměrové analýzy a také použitím souhrnných indexů zhodnotit finanční zdraví vybrané společnosti EBG plastics, s.r.o. v letech 2011-2013. Poměrová analýza obsahovala propočty ukazatelů rentability, likvidity, aktivity a ukazatelů finanční stability a zadluženosti. V souhrnných indexech byla společnost posuzována na základě Altmanova modelu, IN indexu a Kralickova testu.

Bakalářská práce byla rozdělena na teoretickou část a praktickou část. V prvním celku bylo vysvětleno, co je to finanční analýza a jednotlivé metody, které byly aplikovány v praktické části. V druhé části byla uvedena charakteristika vybrané společnosti a následné výpočty jednotlivých finančních ukazatelů a bankrotních a bonitních modelů.

Zdrojem informací pro výpočty byly výroční zprávy, které zahrnovaly rozvahu, výkazy zisku a ztráty společnosti EBG plastics, s.r.o. v letech 2011-2013.

Finanční analýza společnosti EBG plastics, s.r.o. dopadla v celku dobře. Společnost v každém roce sledovaného období vykazovala zisk, což je velice důležité pro společnost a měla by takto úspěšně pokračovat i v dalších letech.

Seznam použité literatury

a) Knižní zdroje

- [1] DLUHOŠOVÁ, Dana. *Finanční řízení a rozhodování podniku*. Praha: Ekopress, 2006. ISBN: 80-86119-58-0.
- [2] DLUHOŠOVÁ, Dana et al. *Finanční řízení a rozhodování podniku*. 3. upr. vyd. Praha: Ekopress, 2010. ISBN: 978-80-86929-68-2.
- [3] GRÜNWALD, Rolf a Jaroslava Holečková. *Finanční analýza a plánování podniku*. Praha: Ekopress, 2007. ISBN: 978-80-86929-26-2.
- [4] KISLINGEROVÁ, Eva a Jiří HNILICA. *Finanční analýza. Krok za krokem*. Praha: C. H. Beck, 2005. ISBN: 80-7179-321-3.
- [5] KNÁPKOVÁ, Adriana a Drahomíra PAVELKOVÁ. *Finanční analýza. Komplexní průvodce s příklady*. Praha: Grada, 2010. ISBN: 978-80-247-3349-4.
- [6] KNÁPKOVÁ A., D. PAVELKOVÁ a K. ŠTEKER. *Finanční analýza. Komplexní průvodce s příklady*. 2. rozš. vyd. Praha: Grada, 2013. ISBN: 978-80-247-4456-8.
- [7] KOVANICOVÁ, Dana et al. *Finanční účetnictví. V kontextu současného vývoje*. Praha: Polygon, 1997. ISBN: 80-85967-51-0.
- [8] MRKVIČKA, Josef a Pavel KOLÁŘ. *Finanční analýza*. 2. přeprac. vyd. Wolters Kluwer, 2006. ISBN: 80-7357-219-2.
- [9] NEUMAIEROVÁ, Inka a Ivan NEUMAIER. *Výkonnost a tržní hodnota firmy*. Praha: Grada, 2002. ISBN: 80-247-0125-1.
- [10] RŮČKOVÁ, Petra. *Finanční analýza*. 4. aktualiz. vyd. Praha: Grada, 2011. ISBN: 978-80-247-3916-8.
- [11] SEDLÁČEK, Jaroslav. *Finanční analýza podniku*. Computer Press, 2007. ISBN: 978-80-251-1830-6.
- [12] SHIM, Jae K. a Joel G. SIEGEL. *Handbook of Financial Analysis, Forecasting, and Modeling*. CCH, 2007. ISBN: 978-08-080-1593-2.
- [13] VOCHOZKA, Marek. *Metody komplexního hodnocení podniku*. Praha: Grada, 2011. ISBN: 978-80-247-3647-1.
- [14] Výroční zprávy EBG- plastics, s.r.o., 2011, 2012, 2013

b) Internetové zdroje

- [15] Justice.cz. EBG plastics, s.r.o. [online]. [16.1.2015]. Dostupné z: [https://or.justice.cz/ias/ui/rejstrik-\\$firma?nazev=EBG+plastics](https://or.justice.cz/ias/ui/rejstrik-$firma?nazev=EBG+plastics)

Seznam zkratek

A	aktiva
EBIT	zisk před zdaněním a úroky
EAT	zisk po zdanění
VK	vlastní kapitál
CZ	cizí zdroje
OA	oběžný majetek
dl.	dlouhodobý
CK	cizí kapitál
Ú	nákladové úroky
VÝN	výnosy
KBÚ	krátkodobé bankovní úvěry
KZ	krátkodobé závazky
ZPL	Závazky po lhůtě splatnosti
tis.	tisíc
Kč	korun českých
DM	dlouhodobý majetek
DNHM	dlouhodobý nehmotný hmotný majetek
VZZ	výkaz zisků a ztráty
Obr.	obrázek
Tab.	tabulka
s.r.o.	společnost s ručením omezeným
Z	Z-skóre
ROA	rentabilita celkových vložených aktiv
ROE	rentabilita vlastního kapitálu
ROS	rentabilita tržeb
ROCE	rentabilita dlouhodobých zdrojů
VH	výsledek hospodaření
U_t	hodnota ukazatele
t	běžný rok
t-1	předchozí rok
U_i	hodnota dílčího ukazatele
$\sum U_i$	velikost absolutního ukazatele

Prohlášení o využití výsledků bakalářské práce

Prohlašuji, že

- jsem byla seznámena s tím, že na mou bakalářskou práci se plně vztahuje zákon č. 121/2000 Sb. – autorský zákon, zejména § 35 – užití díla v rámci občanských a náboženských obřadů, v rámci školních představení a užití díla školního a § 60 – školní dílo;
- beru na vědomí, že Vysoká škola báňská – Technická univerzita Ostrava (dále jen VŠB-TUO) má právo nevýdělečně, ke své vnitřní potřebě, bakalářskou práci užít (§ 35 odst. 3);
- souhlasím s tím, že bakalářská práce bude v elektronické podobě archivována v Ústřední knihovně VŠB-TUO a jeden výtisk bude uložen u vedoucího bakalářské práce. Souhlasím s tím, že bibliografické údaje o bakalářské práci budou zveřejněny v informačním systému VŠB-TUO;
- bylo sjednáno, že s VŠB-TUO, v případě zájmu z její strany, uzavřu licenční smlouvu s oprávněním užít dílo v rozsahu § 12 odst. 4 autorského zákona;
- bylo sjednáno, že užít své dílo, bakalářskou práci, nebo poskytnout licenci k jejímu využití mohu jen se souhlasem VŠB-TUO, která je oprávněna v takovém případě ode mne požadovat přiměřený příspěvek na úhradu nákladů, které byly VŠB-TUO na vytvoření díla vynaloženy (až do jejich skutečné výše).

V Ostravě dne 7.5.2015


.....
Nikola Štěpánová

Seznam příloh

Příloha č. 1	Rozvaha za rok 2011
Příloha č. 2	Rozvaha za rok 2012
Příloha č. 3	Rozvaha za rok 2013
Příloha č. 4	Výkaz zisku a ztráty za rok 2011
Příloha č. 5	Výkaz zisku a ztráty za rok 2012
Příloha č. 6	Výkaz zisku a ztráty za rok 2013

Příloha č. 1

Rozvaha společnosti EBG plastics, s.r.o. za rok 2011

Obsahuje závazný výčet
informací uvedený ve vyhlášce
MF 500/2002 Sb.

Účetní jednotka doručí
účetní závěrku současně
s doručením daňového přiznání
za daň z příjmů

1 x příslušnému finančnímu
úřadu

ROZVAHA v plném rozsahu

ke dni..... 31.12.2011
(v celých tisících Kč)

Rok	Měsíc	IČ
2011	12	25368435

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky

EBG plastic CZ s.r.o.

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky
a místo podnikání (liš-li se od bydliště)

Ostrava

Slovenská 1143/18

702 00

Označení a	AKTIVA b	řádek c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
	AKTIVA CELKEM	001	102 105	-23 146	78 959	59 280
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál	002				
B.	Dlouhodobý majetek	003	30 760	-22 710	8 050	11 564
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek	004	519	-429	90	182
B. I. 1.	Zřizovací výdaje	005				
2.	Nehmotné výsledky výzkumu a vývoje	006				
3.	Software	007	519	-429	90	182
4.	Ocenitelná práva	008				
5.	Goodwill	009				
6.	Jiný dlouhodobý nehmotný majetek	010				
7.	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	011				
8.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek	012				
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek	013	30 241	-22 281	7 960	11 382
B. II. 1.	Pozemky	014				
2.	Stavby	015	1 005	-419	586	556
3.	Samostatné movité věci a soubory movitých věcí	016	28 333	-21 862	6 471	8 836
4.	Pěstительské celky trvalých porostů	017				
5.	Dospělá zvířata a jejich skupiny	018				
6.	Jiný dlouhodobý hmotný majetek	019				
7.	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	020	467		467	1 990
8.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	021	436		436	
9.	Oceňovací rozdíl k nabytému majetku	022				
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek	023				
B. III. 1.	Podíly - ovládaná osoba	024				
2.	Podíly v účetních jednotkách pod podstatným vlivem	025				
3.	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly	026				
4.	Půjčky a úvěry - ovládaná osoba nebo ovládající osoba, podstatný vliv	027				
5.	Jiný dlouhodobý finanční majetek	028				
6.	Proizvaný dlouhodobý finanční majetek	029				
7.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý fin. maj.	030				

Tisk © Atlas consulting spol. s r. o. Ostrava

Označení a	AKTIVA b	řádek c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
C.	Oběžná aktiva	031	61 965	-436	61 529	46 357
C. I.	Zásoby	032	34 102	-436	33 666	20 374
C. I. 1.	Materiál	033	15 660	-398	15 262	12 969
2.	Nedokončená výroba a polotovary	034	3 846		3 846	1 655
3.	Výrobky	035	3 340	-38	3 302	3 775
4.	Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny	036				
5.	Zboží	037				1 582
6.	Poskytnuté zálohy na zásoby	038	11 256		11 256	393
C. II.	Dlouhodobé pohledávky	039	82		82	389
C. II. 1.	Pohledávky z obchodních vztahů	040				
2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	041				
3.	Pohledávky - podstatný vliv	042				
4.	Pohledávky za společníky, členy družstva a za účastníky sdružení	043				
5.	Dlouhodobé poskytnuté zálohy	044				
6.	Dohadné účty aktivní	045				
7.	Jiné pohledávky	046				
8.	Odložená daňová pohledávka	047	82		82	389
C. III.	Krátkodobé pohledávky	048	23 826		23 826	23 184
C. III. 1.	Pohledávky z obchodních vztahů	049	18 995		18 995	18 219
2.	Pohledávky- ovládaná nebo ovládající osoba	050	4 213		4 213	4 092
3.	Pohledávky - podstatný vliv	051				
4.	Pohledávky za společníky, členy družstva a za účastníky sdružení	052				
5.	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	053				
6.	Stát - daňové pohledávky	054	284		284	828
7.	Krátkodobé poskytnuté zálohy	055	334		334	23
8.	Dohadné účty aktivní	056				
9.	Jiné pohledávky	057				22
C. IV.	Krátkodobý finanční majetek	058	3 955		3 955	2 410
C. IV. 1.	Peníze	059	69		69	48
2.	Účty v bankách	060	3 886		3 886	2 362
3.	Krátkodobé cenné papíry a podíly	061				
4.	Pořízovaný krátkodobý finanční majetek	062				
D. I.	Časové rozlišení	063	9 380		9 380	1 359
D. I. 1.	Náklady příštích období	064	9 376		9 376	1 359
2.	Komplexní náklady příštích období	065				
3.	Příjmy příštích období	066	4		4	

Označení a	PASIVA b	řádek c	Stav v běžném účet. období 5	Stav v minulém účet. období 6
	PASIVA CELKEM	067	78 959	59 280
A.	Vlastní kapitál	068	34 605	26 661
A. I.	Základní kapitál	069	42 655	42 655
A. I. 1.	Základní kapitál	070	42 655	42 655
	2. Vlastní akcie a vlastní obchodní podíly (-)	071		
	3. Změny základního kapitálu	072		
A. II.	Kapitálové fondy	073	7 284	7 284
A. II. 1.	Emisní ážio	074		
	2. Ostatní kapitálové fondy	075	7 284	7 284
	3. Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků	076		
	4. Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách společností	077		
	5. Rozdíly z přeměn společností	078		
A. III.	Rezervní fondy, nedělitelný fond a ostatní fondy ze zisku	079	799	275
A. III. 1.	Zákonný rezervní fond / Nedělitelný fond	080	799	275
	2. Statutární a ostatní fondy	081		
A. IV.	Výsledek hospodaření minulých let	082	-24 077	-34 037
A. IV. 1.	Nerozdělený zisk minulých let	083	9 979	19
	2. Neuhrazená ztráta minulých let	084	-34 056	-34 056
A. V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-)	085	7 944	10 484
B.	Cizí zdroje	086	43 799	30 444
B. I.	Rezervy	087		
B. I. 1.	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	088		
	2. Rezerva na důchody a podobné závazky	089		
	3. Rezerva na daň z příjmů	090		
	4. Ostatní rezervy	091		
B. II.	Dlouhodobé závazky	092		1 002
B. II. 1.	Závazky z obchodních vztahů	093		
	2. Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	094		1 002
	3. Závazky - podstatný vliv	095		
	4. Závazky ke společníkům, členům družstva a k účastníkům sdružení	096		
	5. Dlouhodobé přijaté zálohy	097		
	6. Vydané dluhopisy	098		
	7. Dlouhodobé směnky k úhradě	099		
	8. Dohadné účty pasivní	100		
	9. Jiné závazky	101		
	10. Odložený daňový závazek	102		

Tisk © Atlas consulting spol. s r. o. Ostrava

Označení a	PASIVA b	řádek c	Stav v běžném účet. období 5	Stav v minulém účet. období 6
B. III.	Krátkodobé závazky	103	38 404	20 236
B. III. 1.	Závazky z obchodního styku	104	18 548	17 016
2.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	105		
3.	Závazky - podstatný vliv	106		
4.	Závazky ke společníkům, členům družstva a k účastníkům sdružení	107		
5.	Závazky k zaměstnancům	108	1 390	1 292
6.	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	109	746	706
7.	Stát - daňové závazky a dotace	110	1 935	150
8.	Krátkodobé přijaté zálohy	111	15 485	1 026
9.	Vydané dluhopisy	112		
10.	Dohadné účty pasivní	113	279	19
11.	Jiné závazky	114	21	27
B. IV.	Bankovní úvěry a výpomoci	115	5 395	9 206
B. IV.1.	Bankovní úvěry dlouhodobé	116	3 535	5 672
2.	Krátkodobé bankovní úvěry	117	1 860	3 534
3.	Krátkodobé finanční výpomoci	118		
C. I.	Časové rozlišení	119	555	2 175
C. I. 1.	Výdaje příštích období	120	555	
2.	Výnosy příštích období	121		2 175

Sestaveno dne: 27.2.2012		Podpisový záznam statutárního orgánu účetní jednotky nebo podpisový záznam fyzické osoby, která je účetní jednotkou	
Právní forma účetní jednotky: spol. s r. o.	Předmět podnikání:	Pozn.:	

Tisk@ Atlas consulting spol. s r. o. Ostrova

Příloha č. 2

Rozvaha společnosti EBG plastics, s.r.o. za rok 2012

Obsahuje závazný výčet
informací uvedený ve vyhlášce
MF 500/2002 Sb.

Účetní jednotka doručí
účetní závěrku současně
s doručením daňového přiznání
za daň z příjmů

1 x příslušnému finančnímu
úřadu

ROZVAHA v plném rozsahu

ke dni..... 31.12.2012

(v celých tisících Kč)

Rok	Měsíc	IČ									
2012	12	2	5	3	6	8	4	3	5		

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky

EBG plastics CZ s. r. o.

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky
a místo podnikání liší-li se od bydliště

Ostrava

Slovenská 1143/1B

702 00

Označení a	AKTIVA b	řádek c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
	AKTIVA CELKEM	001	163155	-35599	127556	78959
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál	002				
B.	Dlouhodobý majetek	003	91124	-35041	56083	8050
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek	004	610	-509	101	90
B. I. 1.	Zřizovací výdaje	005				
2.	Nehmotné výsledky výzkumu a vývoje	006				
3.	Software	007	610	-509	101	90
4.	Ocenitelná práva	008				
5.	Goodwill	009				
6.	Jiný dlouhodobý nehmotný majetek	010				
7.	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	011				
8.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek	012				
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek	013	90514	-34532	55982	7960
B. II. 1.	Pozemky	014	7395		7395	
2.	Stavby	015	21532	-4287	17245	586
3.	Samostatné movité věci a soubory movitých věcí	016	57531	-30245	27286	6471
4.	Pěstební celky trvalých porostů	017				
5.	Dospělá zvířata a jejich skupiny	018				
6.	Jiný dlouhodobý hmotný majetek	019				
7.	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	020	3947		3947	467
8.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	021	109		109	436
9.	Oceňovací rozdíl k nabytému majetku	022				
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek	023				
B. III. 1.	Podíly - ovládaná osoba	024				
2.	Podíly v účetních jednotkách pod podstatným vlivem	025				
3.	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly	026				
4.	Půjčky a úvěry - ovládaná osoba nebo ovládající osoba, podstatný vliv	027				
5.	Jiný dlouhodobý finanční majetek	028				
6.	Pořizovaný dlouhodobý finanční majetek	029				
7.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý fin. maj.	030				

Tisk © Atlas consulting spol. s r. o. Ostrava

Označení a	AKTIVA b	řádek c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
C.	Oběžná aktiva	031	65567	-558	65009	61529
C. I.	Zásoby	032	32090	-439	31651	33666
C. I. 1.	Materiál	033	15976	-401	15575	15262
	2. Nedokončená výroba a polotovary	034	3850		3850	3846
	3. Výrobky	035	5072	-38	5034	3302
	4. Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny	036				
	5. Zboží	037				
	6. Poskytnuté zálohy na zásoby	038	7192		7192	11256
C. II.	Dlouhodobé pohledávky	039				82
C. II. 1.	Pohledávky z obchodních vztahů	040				
	2. Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	041				
	3. Pohledávky - podstatný vliv	042				
	4. Pohledávky za společníky, členy družstva a za účastníky sdružení	043				
	5. Dlouhodobé poskytnuté zálohy	044				
	6. Dohadné účty aktivní	045				
	7. Jiné pohledávky	046				
	8. Odložená daňová pohledávka	047				82
C. III.	Krátkodobé pohledávky	048	30901	-119	30782	23826
C. III. 1.	Pohledávky z obchodních vztahů	049	22790	-119	22671	18995
	2. Pohledávky- ovládaná nebo ovládající osoba	050	4142		4142	4213
	3. Pohledávky - podstatný vliv	051				
	4. Pohledávky za společníky, členy družstva a za účastníky sdružení	052	17		17	
	5. Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	053				
	6. Stát - daňové pohledávky	054	3031		3031	284
	7. Krátkodobé poskytnuté zálohy	055	662		662	334
	8. Dohadné účty aktivní	056				
	9. Jiné pohledávky	057	259		259	
C. IV.	Krátkodobý finanční majetek	058	2576		2576	3955
C. IV. 1.	Peníze	059	46		46	69
	2. Účty v bankách	060	2530		2530	3886
	3. Krátkodobé cenné papíry a podíly	061				
	4. Pořizovaný krátkodobý finanční majetek	062				
D. I.	Časové rozlišení	063	6464		6464	9380
D. I. 1.	Náklady příštích období	064	6457		6457	9376
	2. Komplexní náklady příštích období	065				
	3. Příjmy příštích období	066	7		7	4

Označení a	PASIVA b	řádek c	Stav v běžném účet. období 5	Stav v minulém účet. období 6
	PASIVA CELKEM	067	127556	78959
A.	Vlastní kapitál	068	75890	34605
A. I.	Základní kapitál	069	42655	42655
A. I. 1.	Základní kapitál	070	42655	42655
2.	Vlastní akcie a vlastní obchodní podíly (-)	071		
3.	Změny základního kapitálu	072		
A. II.	Kapitálové fondy	073	38801	7284
A. II. 1.	Emisní ážio	074		
2.	Ostatní kapitálové fondy	075	38801	7284
3.	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků	076		
4.	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách společností	077		
5.	Rozdíly z přeměn společností	078		
6.	Rozdíly z ocenění při přeměnách společností	079		
A. III.	Rezervní fondy, nedělitelný fond a ostatní fondy ze zisku	080	1209	799
A. III. 1.	Zákonný rezervní fond / Nedělitelný fond	081	1209	799
2.	Statutární a ostatní fondy	082		
A. IV.	Výsledek hospodaření minulých let	083	-14859	-24077
A. IV. 1.	Nerozdělený zisk minulých let	084		9979
2.	Neuhrazená ztráta minulých let	085	-14859	-34056
3.	Jiný výsledek hospodaření minulých let	086		
A. V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-)	087	8084	7944
B.	Cizí zdroje	088	48782	43799
B. I.	Rezervy	089		
B. I. 1.	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	090		
2.	Rezerva na důchody a podobné závazky	091		
3.	Rezerva na daň z příjmů	092		
4.	Ostatní rezervy	093		
B. II.	Dlouhodobé závazky	094	381	
B. II. 1.	Závazky z obchodních vztahů	095		
2.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	096		
3.	Závazky - podstatný vliv	097		
4.	Závazky ke společníkům, členům družstva a k účastníkům sdružení	098		
5.	Dlouhodobé přijaté zálohy	099		
6.	Vydané dluhopisy	100		
7.	Dlouhodobé směnky k úhradě	101		
8.	Dohadné účty pasivní	102		
9.	Jiné závazky	103		
10.	Odložený daňový závazek	104	381	

Tisk © Atlas consulting spol. s r. o. Ostrava

Označení a	P A S I V A b	řádek c	Stav v běžném účet. období 5	Stav v minulém účet. období 6
B. III.	Krátkodobé závazky	105	25217	38404
B. III. 1.	Závazky z obchodního styku	106	17968	18548
2.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	107		
3.	Závazky - podstatný vliv	108		
4.	Závazky ke společníkům, členům družstva a k účastníkům sdružení	109		
5.	Závazky k zaměstnancům	110	1641	1390
6.	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	111	786	746
7.	Stát - daňové závazky a dotace	112	786	1935
8.	Krátkodobé přijaté zálohy	113	4009	15485
9.	Vydané dluhopisy	114		
10.	Dohadné účty pasivní	115		279
11.	Jiné závazky	116	27	21
B. IV.	Bankovní úvěry a výpomoci	117	23184	5395
B. IV. 1.	Bankovní úvěry dlouhodobé	118	19072	3535
2.	Krátkodobé bankovní úvěry	119	4112	1860
3.	Krátkodobé finanční výpomoci	120		
C. I.	Časové rozlišení	121	2884	555
C. I. 1.	Výdaje příštích období	122	672	555
2.	Výnosy příštích období	123	2212	

Sestaveno dne: 21.2.2013		Podpisový záznam statutárního orgánu účetní jednotky nebo podpisový záznam fyzické osoby, která je účetní jednotkou
Právní forma účetní jednotky: spol. s r. o.	Předmět podnikání:	Pozn.:

Tisk© Atlas consulting spol. s r. o. Ostrava

Příloha č. 3

Rozvaha společnosti EBG plastics, s.r.o. za rok 2013

Obsahuje závazný výčet
informací uvedený ve vyhlášce
MF 500/2002 Sb.

Účetní jednotka doručí
účetní závěrku současně
s doručením daňového přiznání
za daň z příjmů

1 x příslušnému finančnímu
úřadu

ROZVAHA v plném rozsahu

ke dni..... 31.12.2013

(v celých tisících Kč)

Rok	Měsíc	IČ									
2013	1	2	2	5	3	6	8	4	3	5	

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky
EBG plastics CZ s. r. o.

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky
a místo podnikání liší-li se od bydliště

Ostrava

Slovenská 1143/1B

702 00

Označení a	AKTIVA b	Iádek c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
	AKTIVA CELKEM	001	193578	-43235	150343	127556
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál	002				
B.	Dlouhodobý majetek	003	128725	-41179	87546	56083
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek	004	610	-552	58	101
B. I. 1.	Zřizovací výdaje	005				
2.	Nehmotné výsledky výzkumu a vývoje	006				
3.	Software	007	610	-552	58	101
4.	Ocenitelná práva	008				
5.	Goodwill	009				
6.	Jiný dlouhodobý nehmotný majetek	010				
7.	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	011				
8.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek	012				
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek	013	128115	-40627	87488	55982
B. II. 1.	Pozemky	014	7395		7395	7395
2.	Stavby	015	24406	-5418	18988	17245
3.	Samostatné movité věci a soubory movitých věcí	016	64824	-35209	29615	27286
4.	Přístřeškové celky trvalých porostů	017				
5.	Dospělá zvířata a jejich skupiny	018				
6.	Jiný dlouhodobý hmotný majetek	019				
7.	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	020	31490		31490	3947
8.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	021				109
9.	Oceňovací rozdíl k nabytému majetku	022				
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek	023				
B. III. 1.	Podíly - ovládaná osoba	024				
2.	Podíly v účetních jednotkách pod podstatným vlivem	025				
3.	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly	026				
4.	Půjčky a úvěry - ovládaná osoba nebo ovládající osoba, podstatný vliv	027				
5.	Jiný dlouhodobý finanční majetek	028				
6.	Porizovaný dlouhodobý finanční majetek	029				
7.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý fin. maj.	030				

Tisk © Atlas consulting spol. s r. o. Ostrava

Označení a	AKTIVA b	řádek c	Běžné účetní období			Minulé úč. období
			Brutto 1	Korekce 2	Netto 3	Netto 4
C.	Oběžná aktiva	031	59896	-2056	57839	65009
C. I.	Zásoby	032	32416	-2056	30360	31651
C. I. 1.	Materiál	033	20909	-2019	18890	15575
2.	Nedokončená výroba a polotovary	034	3149		3149	3850
3.	Výrobky	035	8065	-37	8028	5034
4.	Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny	036				
5.	Zboží	037				
6.	Poskytnuté zálohy na zásoby	038	293		293	7192
C. II.	Dlouhodobé pohledávky	039				
C. II. 1.	Pohledávky z obchodních vztahů	040				
2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	041				
3.	Pohledávky - podstatný vliv	042				
4.	Pohledávky za společníky, členy družstva a za účastníky sdružení	043				
5.	Dlouhodobé poskytnuté zálohy	044				
6.	Dohadné účty aktivní	045				
7.	Jiné pohledávky	046				
8.	Odložená daňová pohledávka	047				
C. III.	Krátkodobé pohledávky	048	22029		22029	30782
C. III. 1.	Pohledávky z obchodních vztahů	049	16600		16600	22671
2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	050	4515		4515	4142
3.	Pohledávky - podstatný vliv	051				
4.	Pohledávky za společníky, členy družstva a za účastníky sdružení	052	17		17	17
5.	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	053				
6.	Stát - daňové pohledávky	054	515		515	3031
7.	Krátkodobé poskytnuté zálohy	055	382		382	662
8.	Dohadné účty aktivní	056				
9.	Jiné pohledávky	057				259
C. IV.	Krátkodobý finanční majetek	058	5450		5450	2576
C. IV. 1.	Peníze	059	41		41	46
2.	Účty v bankách	060	5409		5409	2530
3.	Krátkodobé cenné papíry a podíly	061				
4.	Pořízovaný krátkodobý finanční majetek	062				
D. I.	Časové rozlišení	063	4958		4958	6464
D. I. 1.	Náklady příštích období	064	4860		4860	6457
2.	Komplexní náklady příštích období	065				
3.	Příjmy příštích období	066	98		98	7

Označení a	PASIVA b	řádek c	Stav v běžném účet. období 5	Stav v minulém účet. období 6
	PASIVA CELKEM	067	160343	127566
A	Vlastní kapitál	068	79281	75890
A. I.	Základní kapitál	069	42655	42655
A. I. 1.	Základní kapitál	070	42655	42655
2.	Vlastní akcie a vlastní obchodní podíly (-)	071		
3.	Změny základního kapitálu	072		
A. II.	Kapitálové fondy	073	38801	38801
A. II. 1.	Emisní ážio	074		
2.	Ostatní kapitálové fondy	075	38801	38801
3.	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků	076		
4.	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách společností	077		
5.	Rozdíly z přeměn společností	078		
6.	Rozdíly z ocenění při přeměnách společností	079		
A. III.	Rezervní fondy, nedělitelný fond a ostatní fondy ze zisku	080	1613	1209
A. III. 1.	Zákonný rezervní fond / Nedělitelný fond	081	1613	1209
2.	Statutární a ostatní fondy	082		
A. IV.	Výsledek hospodaření minulých let	083	-7180	-14859
A. IV. 1.	Nerozdělený zisk minulých let	084		
2.	Neuhrazená ztráta minulých let	085	-7180	-14859
3.	Jiný výsledek hospodaření minulých let	086		
A. V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-)	087	3392	8084
B.	Cizí zdroje	088	69355	48782
B. I.	Rezervy	089		
B. I. 1.	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	090		
2.	Rezerva na důchody a podobné závazky	091		
3.	Rezerva na daň z příjmů	092		
4.	Ostatní rezervy	093		
B. II.	Dlouhodobé závazky	094	209	381
B. II. 1.	Závazky z obchodních vztahů	095		
2.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	096		
3.	Závazky - podstatný vliv	097		
4.	Závazky ke společníkům, členům družstva a k účastníkům sdružení	098		
5.	Dlouhodobé přijaté zálohy	099		
6.	Vydané dluhopisy	100		
7.	Dlouhodobé směnky k úhradě	101		
8.	Dohadné účty pasivní	102		
9.	Jiné závazky	103		
10.	Odložený daňový závazek	104	209	381

Tisk © Atlas consulting spol. s r. o. Catrava

Označení a	PASIVA b	řádek c	Stav v běžném účet. období 5	Stav v minulém účet. období 6
B. III.	Krátkodobé závazky	105	15140	25217
B. III. 1.	Závazky z obchodního styku	106	11617	17968
2.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	107		
3.	Závazky - podstatný vliv	108		
4.	Závazky ke společníkům, členům družstva a k účastníkům sdružení	109		
5.	Závazky k zaměstnancům	110	1612	1641
6.	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	111	878	786
7.	Stát - daňové závazky a dotace	112	197	786
8.	Krátkodobé přijaté zálohy	113	800	4009
9.	Vydané dluhopisy	114		
10.	Dohadné účty pasivní	115		
11.	Jiné závazky	116	36	27
B. IV.	Bankovní úvěry a výpomoci	117	54006	23184
B. IV. 1.	Bankovní úvěry dlouhodobé	118	50395	19072
2.	Krátkodobé bankovní úvěry	119	3611	4112
3.	Krátkodobé finanční výpomoci	120		
C. I.	Časové rozlišení	121	1707	2884
C. I. 1.	Výdaje příštích období	122	1151	672
2.	Výnosy příštích období	123	556	2212

Sestaveno dne: 12.5.2014		Podpisový záznam statutárního orgánu účetní jednotky nebo podpisový záznam fyzické osoby, která je účetní jednotkou
Právní forma účetní jednotky: spol. s r. o.	Předmět podnikání:	Pozn.:

Tisk@ Atlas consulting spol. s r. o. Ostrava

Příloha č. 4

Výkaz zisku a ztráty společnosti EBG plastics, s.r.o. za rok 2011

Obsahuje závazný výčet
informací uvedený ve vyhlášce
MF 500/2002 Sb.

Účetní jednotka doručí
účetní závěrku současně
s doručením daňového přiznání
za daň z příjmů

1 x příslušnému finančnímu
úřadu

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY v plném rozsahu

ke dni..... 31.12.2011
(v celých tisících Kč)

Rok	Měsíc	IČ
2011	1 2 2 5 3 6 8 4 3 5	

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky
EBG plastic CZ s. r. o.

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky
a místo podnikání IČ-II se od bydliště

Ostrava
Slovenská 1143/18
702 00

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
I.	Tržby za prodej zboží	01	17 015	4 068
A.	Náklady vynaložené na prodané zboží	02	9 171	2 053
+	Obchodní marže	03	7 844	2 015
II.	Výkony	04	130 386	118 973
II. 1.	Tržby za prodej vlastních výrobků a služeb	05	129 163	117 567
2.	Změna stavu zásob vlastní činnosti	06	1 223	1 406
3.	Aktivace	07		
B.	Výkonová spotřeba	08	96 143	81 108
B. 1.	Spotřeba materiálu a energie	09	75 826	66 160
2.	Služby	10	20 317	14 948
+	Přidaná hodnota	11	42 087	39 880
C.	Osobní náklady	12	28 534	26 563
C. 1.	Mzdové náklady	13	21 273	19 828
2.	Odměny členům orgánů společnosti a družstva	14		
3.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	15	6 875	6 342
4.	Sociální náklady	16	386	393
D.	Daně a poplatky	17	77	16
E.	Odpisy dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku	18	1 955	1 446
III.	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku a materiálu	19	189	396
III. 1.	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku	20		138
2.	Tržby z prodeje materiálu	21	189	258
F.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku a materiálu	22	123	244
F. 1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	23		19
2.	Prodaný materiál	24	123	225
G.	Změna stavu rezerv a opr. pol. v prov. oblasti a komplex. NPO	25	131	-485
IV.	Ostatní provozní výnosy	26	147	110
H.	Ostatní provozní náklady	27	738	557
V.	Převod provozních výnosů	28		
I.	Převod provozních nákladů	29		
	Provozní výsledek hospodaření	30	10 865	12 045

Tisk (c) Atlas consulting spol. s r. o. Ostrava

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
VI.	Tržby z prodeje cenných papírů a podílů	31		
J.	Prodané cenné papíry a podíly	32		
VII.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku	33		
VII. 1.	Výnosy z podílů v ovládaných osob. a v úč. jedn. pod podst. vlivem	34		
2.	Výnosy z ostatních dlouhodobých cenných papírů a podílů	35		
3.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	36		
VIII.	Výnosy z krátkodobého finančního majetku	37		
K.	Náklady z finančního majetku	38		
IX.	Výnosy z přecenění cenných papírů a derivátů	39		
L.	Náklady z přecenění cenných papírů a derivátů	40		
M.	Změna stavu rezerv a opravných položek ve finanční oblasti	41		
X.	Výnosové úroky	42	162	166
N.	Nákladové úroky	43	560	477
XI.	Ostatní finanční výnosy	44	3 100	1 626
O.	Ostatní finanční náklady	45	3 549	3 117
XII.	Převod finančních výnosů	46		
P.	Převod finančních nákladů	47		
	Finanční výsledek hospodaření	48	-847	-1 802
Q.	Daň z příjmů za běžnou činnost	49	2 074	-241
Q. 1.	- splatná	50	1 767	
2.	- odložená	51	307	-241
	Výsledek hospodaření za běžnou činnost	52	7 944	10 484
XIII.	Mimofádné výnosy	53		
R.	Mimofádné náklady	54		
S.	Daň z příjmů z mimofádné činnosti	55		
S. 1.	- splatná	56		
2.	- odložená	57		
	Mimofádný výsledek hospodaření	58		
T.	Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům (+/-)	59		
	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-)	60	7 944	10 484
	Výsledek hospodaření před zdaněním	61	10 018	10 243

Sestaveno dne: 27.2.2012		Podpisový záznam statutárního orgánu účetní jednotky nebo podpisový záznam fyzické osoby, která je účetní jednotkou	
Právní forma účetní jednotky: spol. s r. o.	Předmět podnikání:	Pozn.:	

Tisk © Atlas consulting spol. s r. o. Ostrava

Příloha č. 5

Výkaz zisku a ztráty společnosti EBG plastics, s.r.o. za rok 2012

Obsahuje závazný výčet
informací uvedený ve vyhlášce
MF 500/2002 Sb.

Účetní jednotka doručí
účetní závěrku současně
s doručením daňového přiznání
za daň z příjmů

1 x příslušnému finančnímu
úřadu

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY v plném rozsahu

ke dni..... **31.12.2012**
(v celých tisících Kč)

Rok	Měsíc	IČ
2012	1 2 2 5 3 6 8 4 3 5	

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky
EBG plastics CZ s. r. o.

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky
a místo podnikání liší-li se od bydliště

Ostrava
Slovenská 1143/1B

702 00

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
I.	Tržby za prodej zboží	01	29207	17015
A.	Náklady vynaložené na prodané zboží	02	20475	9171
+	Obchodní marže	03	8732	7844
II.	Výkony	04	141608	130386
II. 1.	Tržby za prodej vlastních výrobků a služeb	05	139872	129163
2.	Změna stavu zásob vlastní činnosti	06	1736	1223
3.	Aktivace	07		
B.	Výkonová spotřeba	08	100504	96143
B. 1.	Spotřeba materiálu a energie	09	75513	75826
2.	Služby	10	24991	20317
+	Přidaná hodnota	11	49836	42087
C.	Osobní náklady	12	32804	28534
C. 1.	Mzdové náklady	13	24524	21273
2.	Odměny členům orgánů společnosti a družstva	14		
3.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	15	7879	6875
4.	Sociální náklady	16	401	386
D.	Daně a poplatky	17	139	77
E.	Odpisy dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku	18	4927	1955
III.	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku a materiálu	19	1653	189
III. 1.	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku	20	1432	
2.	Tržby z prodeje materiálu	21	221	189
F.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku a materiálu	22	1622	123
F. 1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	23	1427	
2.	Prodaný materiál	24	195	123
G.	Změna stavu rezerv a opr. pol. v prov. oblasti a komplex. NPO	25	122	131
IV.	Ostatní provozní výnosy	26	1633	147
H.	Ostatní provozní náklady	27	2774	738
V.	Převod provozních výnosů	28		
I.	Převod provozních nákladů	29		
	Provozní výsledek hospodaření	30	10734	10865

Tisk (c) Atlas consulting spol. s r. o. Ostrava

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
VI.	Tržby z prodeje cenných papírů a podílů	31		
J.	Prodané cenné papíry a podíly	32		
VII.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku	33		
VII. 1.	Výnosy z podílů v ovládaných osob. a v úč. jedn. pod podst. vlivem	34		
2.	Výnosy z ostatních dlouhodobých cenných papírů a podílů	35		
3.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	36		
VIII.	Výnosy z krátkodobého finančního majetku	37		
K.	Náklady z finančního majetku	38		
IX.	Výnosy z přecenění cenných papírů a derivátů	39		
L.	Náklady z přecenění cenných papírů a derivátů	40		
M.	Změna stavu rezerv a opravných položek ve finanční oblasti	41		
X.	Výnosové úroky	42	266	162
N.	Nákladové úroky	43	454	560
XI.	Ostatní finanční výnosy	44	2940	3100
O.	Ostatní finanční náklady	45	3468	3549
XII.	Převod finančních výnosů	46		
P.	Převod finančních nákladů	47		
	Finanční výsledek hospodaření	48	-716	-847
Q.	Daň z příjmů za běžnou činnost	49	1934	2074
Q. 1.	- splatná	50	1472	1767
2.	- odložená	51	462	307
	Výsledek hospodaření za běžnou činnost	52	8084	7944
XIII.	Mimořádné výnosy	53		
R.	Mimořádné náklady	54		
S.	Daň z příjmů z mimořádné činnosti	55		
S. 1.	- splatná	56		
2.	- odložená	57		
	Mimořádný výsledek hospodaření	58		
T.	Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům (+/-)	59		
	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-)	60	8084	7944
	Výsledek hospodaření před zdaněním	61	10018	10018

Sestaveno dne: 21.2.2013		Podpisový záznam statutárního orgánu účetní jednotky nebo podpisový záznam fyzické osoby, která je účetní jednotkou
Právní forma účetní jednotky: spol. s r. o.	Předmět podnikání:	Pozn.:

Tisk@ Atlas consulting spol. s r. o. Ostrava

Příloha č. 6

Výkaz zisku a ztráty společnosti EBG plastics, s.r.o. za rok 2013

Obsahuje závazný výčet
informací uvedený ve vyhlášce
MF 500/2002 Sb.

Účetní jednotka doručí
účetní závěrku současně
s doručením daňového přiznání
za daň z příjmů

1 x příslušnému finančnímu
úřadu

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY v plném rozsahu

ke dni..... 31.12.2013

(v celých tisících Kč)

Rok	Měsíc	IČ									
2013	1	2	2	5	3	6	8	4	3	5	

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky
EBG plastics CZ s. r. o.

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky
a místo podnikání liší-li se od bydliště

Ostrava

Slovenská 1143/1B

702 00

Označení a	TE.T b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
I.	Tržby za prodej zboží	01	22090	29207
A.	Náklady vynaložené na prodané zboží	02	17043	20475
+	Obchodní marže	03	5047	8732
II.	Výkony	04	147995	141608
II. 1.	Tržby za prodej vlastních výrobků a služeb	05	145703	139872
2.	Změna stavu zásob vlastní činnosti	06	2292	1736
3.	Aktivace	07		
B.	Výkonová spotřeba	08	106301	100504
B. 1.	Spotřeba materiálu a energie	09	85669	75513
2.	Služby	10	20632	24991
+	Přidaná hodnota	11	46741	49836
C.	Osobní náklady	12	32735	32804
C. 1.	Mzdové náklady	13	24364	24524
2.	Odměny členům orgánů společnosti a družstva	14		
3.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	15	7928	7879
4.	Sociální náklady	16	443	401
D.	Daně a poplatky	17	228	139
E.	Odpisy dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku	18	6434	4927
III.	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku a materiálu	19	506	1653
III. 1.	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku	20	65	1432
2.	Tržby z prodeje materiálu	21	441	221
F.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku a materiálu	22	334	1622
F. 1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	23		1427
2.	Prodaný materiál	24	334	195
G.	Změna stavu rezerv a opr. pol. v prov. oblasti a komplex. NPO	25	1498	122
IV.	Ostatní provozní výnosy	26	240	1633
H.	Ostatní provozní náklady	27	1613	2774
V.	Převod provozních výnosů	28		
I.	Převod provozních nákladů	29		
*	Provozní výsledek hospodaření	30	4645	10734

Tisk (b) Atlas consulting spol. s r. o. Ostrava

Označení a	TEXT b	Číslo řádku c	Skutečnost v účetním období	
			běžném 1	minulém 2
VI.	Tržby z prodeje cenných papírů a podílů	31		
J.	Prodané cenné papíry a podíly	32		
VII.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku	33		
VII. 1.	Výnosy z podílů v ovládaných osob. a v úč. jedn. pod podst. vlivem	34		
2.	Výnosy z ostatních dlouhodobých cenných papírů a podílů	35		
3.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	36		
VIII.	Výnosy z krátkodobého finančního majetku	37		
K.	Náklady z finančního majetku	38		
IX.	Výnosy z přecenění cenných papírů a derivátů	39		
L.	Náklady z přecenění cenných papírů a derivátů	40		
M.	Změna stavu rezerv a opravných položek ve finanční oblasti	41		
X.	Výnosové úroky	42	169	266
N.	Nákladové úroky	43	1029	454
XI.	Ostatní finanční výnosy	44	3555	2940
O.	Ostatní finanční náklady	45	3035	3468
XII.	Převod finančních výnosů	46		
P.	Převod finančních nákladů	47		
*	Finanční výsledek hospodaření	48	-340	-716
Q.	Daň z příjmů za běžnou činnost	49	917	1934
Q. 1.	- splatná	50	1088	1472
2.	- odložená	51	-171	462
**	Výsledek hospodaření za běžnou činnost	52	3388	8084
XIII.	Mimořádné výnosy	53	4	
R.	Mimořádné náklady	54		
S.	Daň z příjmů z mimořádné činnosti	55		
S. 1.	- splatná	56		
2.	- odložená	57		
*	Mimořádný výsledek hospodaření	58	4	
T.	Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům (+/-)	59		
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-)	60	3392	8084
****	Výsledek hospodaření před zdaněním	61	4309	10018

Sestaveno dne: 12.5.2014		Podpisový záznam statutárního orgánu účetní jednotky nebo podpisový záznam fyzické osoby, která je účetní jednotkou
Právní forma účetní jednotky: spol. s r. o.	Předmět podnikání:	Pozn.:

Tiskové Atlas consulting spol. s r. o. Cestava